

# LAMPIRAN

### PEDOMAN OBSERVASI

Tanggal Observasi :

Tempat :

No	Aspek yang diamati	Keterangan
1	<b>Kondisi Pasar</b> a. Tempat berjualan b. Sejarah pasar c. Latar belakang berdirinya pasar d. Struktur organisasi pasar e. Profil paguyuban f. Kegiatan yang dilakukan lembaga/paguyuban g. Jumlah pedagang	
3	<b>Kegiatan Pasar</b> a. Interaksi sosial yang terjadi antar pedagang b. Interaksi sosial yang terjadi antara pedagang dengan pembeli c. Interaksi sosial yang terjadi antara pedagang dengan pengurus lembaga	
4	<b>Komponen modal sosial</b> a. Kepercayaan b. Jaringan c. Norma sosial	

## **PEDOMAN WAWANCARA**

### **Pengelola Pasar *Tiban Sunday Morning***

#### **A. Identitas Diri**

1. Nama :
2. Alamat :
3. Pendidikan :

#### **B. Daftar Pertanyaan**

1. Bagaimana latar belakang dan sejarah berdirinya Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
2. Apa jabatan Anda dalam pengelolaan Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
3. Berapa jumlah pedagang saat ini ?
4. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
5. Apa saja norma yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
6. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?
7. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?
8. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?

## PEDOMAN WAWANCARA

### **Pedagang**

#### A. Identitas Diri

1. Nama :
2. Alamat :
3. Usia :
4. Pendidikan :

#### B. Daftar Pertanyaan

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerjasama dengan orang lain? (dengan.....dalam hal.....)
8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerjasama tersebut?
9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?
11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?
12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?
13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa ?
14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
15. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
16. Apa peran paguyuban di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
17. Apa saja norma yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?
19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?
20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

## PEDOMAN WAWANCARA

### Pembeli

#### A. Identitas Diri

1. Nama :
2. Alamat :
3. Usia :
4. Pendidikan :

#### B. Daftar Pertanyaan

1. Darimana Anda tahu tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
2. Apakah Anda sering berkunjung ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
seberapa sering ?
3. Anda lebih sering menjadi pengunjung atau pembeli di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
4. Mengapa Anda tertarik untuk pergi ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
5. Bagaimana suasana yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?
6. Bagaimana sikap pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* kepada pembeli/pengunjung ?
7. Pernahkah Anda dikecewakan oleh pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ? jika pernah, dalam hal apa?
8. Apakah Anda pernah menjalin kerjasama dengan pedagang Pasar *Tiban Sunday Morning* ? Dalam hal apa?
9. Apa keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan ketika menjalin kerjasama ?

10. Apa keuntungan yang Anda dapatkan ketika datang ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

### **Pengurus Paguyuban**

#### **A. Identitas Diri**

1. Nama :
2. Alamat :
3. Usia :
4. Pendidikan :

#### **B. Daftar Pertanyaan**

1. Apa latar belakang dan tujuan didirikan paguyuban ini?
2. Kapan berdirinya paguyuban ini? Siapa pendiri paguyuban ini?
3. Apa jabatan Anda dalam paguyuban ini?
4. Berapa jumlah anggota paguyuban saat ini ?
5. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di paguyuban ini ?
6. Apa saja kegiatan yang dilakukan di paguyuban ini ?
7. Apa saja norma yang ada di dalam paguyuban ini?
8. Bagaimana proses pembentukan norma di paguyuban ini ?
9. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?
10. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?
11. Bagaimana interaksi antar anggota di paguyuban ini ?
12. Bagaimana interaksi paguyuban dengan pihak UGM?
13. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?

*Lampiran 3. Hasil Observasi*

**HASIL OBSERVASI**

No	Aspek yang diamati	Keterangan
1.	Sejarah dan Latar belakang berdirinya pasar	Asal mula pasar terbentuk pada tahun 1998, ketika krisis ekonomi. Keberadaan Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> diawali oleh keinginan UGM untuk membantu masyarakat saat kritis yang kesulitan dalam memperoleh pendapatan sehari-hari. Oleh karena itu lahan di UGM dipersilahkan untuk digunakan untuk berjualan, khususnya di kawasan <i>Boulevard</i> selama tidak mengganggu kegiatan yang bersifat akademis.
2.	Kondisi Pasar	Kondisi pasar sangat ramai dikunjungi oleh orang-orang yang ingin jalan-jalan, rekreasi, dan membeli di pasar. Padatnya jumlah pengunjung terkadang membuat pengunjung/pembeli merasa kurang nyaman untuk melakukan transaksi atau sekedar lihat-lihat. Hal ini dikarenakan sempitnya lahan yang digunakan untuk jalan dan lapak dagang.
3.	Struktur organisasi pasar	Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> berada di bawah pengawasan Direktorat Pengelolaan dan Pemeliharaan Aset (DPPA) UGM, sub Direktorat Keselamatan, Kesehatan Kerja, Ketertiban



		Lingkungan dan Pengelolaan Parkir (K4P).
4.	Profil paguyuban	Terdapat empat paguyuban pedagang yang ada di Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> . Keempat paguyuban tersebut antara lain paguyuban Fajar Wiradigama, Notonegoro, Sinar Pagi, dan Paguyuban Pedagang Taman Kupu-kupu (P2TKP).
5.	Kegiatan yang dilakukan lembaga/paguyuban	Kegiatan yang dilakukan oleh paguyuban-paguyuban yang ada di Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> antara lain mengedarkan informasi yang bersangkutan dengan pasar ke seluruh pedagang yang menjadi anggota paguyuban, membantu pihak UGM untuk memantau situasi pasar, dan mengumpulkan dana kebersihan dari para pedagang.
6.	Jumlah pedagang	Jumlah pedagang saat ini ada 600an pedagang
7.	Tempat berdagang	Tempat berdagang bukanlah tempat yang tetap atau permanen. Pedagang di pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> terbagi dalam kapling-kapling atau blok-blok dengan menggunakan tenda bongkar pasang.
8.	Kegiatan Pasar d. Interaksi sosial yang terjadi antar pedagang	Interaksi sosial yang terjadi antar pedagang sering dilakukan untuk pedagang yang memiliki lapak yang berdekatan. Hubungan antara pedagang baik. Ada juga saling menolong antara pedagang misalnya penukaran uang receh, menjaga lapak ketika yang punya sedang pergi, dan ada juga yang membantu melayani pembeli.

		Banyaknya pedagang pasti menimbulkan persaingan antar pedagang. Persaingan antar pedagang di Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> bukanlah persaingan yang merugikan atau negatif. Karena persaingan di Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> merupakan persaingan yang positif, dimana pedagang saling meningkatkan pelayanan yang baik kepada pembeli dan memberikan kualitas barang dagang yang bagus pula, agar dapat menarik minat pembeli.
	e. Interaksi sosial yang terjadi antara pedagang dengan pembeli	Interaksi sosial yang terjadi antara pedagang dengan pembeli adalah ketika dalam perdagangan dan proses tawar-menawar. Dimana kedua belah pihak saling berperilaku yang baik agar mendapatkan tujuan yang ingin dicapai.
	f. Interaksi sosial yang terjadi antara pedagang dengan pengurus Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i>	Interaksi sosial yang terjadi antara pedagang dengan pengurus Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> memang jarang terjadi. Karena ketika kegiatan pasar berlangsung, tugas pengurus hanya memantau jalannya kegiatan pasar.
9.	Komponen modal sosial: d. Kepercayaan	Kepercayaan sangat penting dalam dunia perdagangan. Kepercayaan muncul dalam transaksi jual beli. Kepercayaan digunakan dalam hal sistem pembayaran dan penyediaan barang dagangan. Kepercayaan juga dapat mempererat hubungan yang terjalin antar pelaku perdagangan.

	e. Jaringan	Sama seperti kepercayaan, jaringan juga menjadi awal mula pelaku perdagangan melakukan interaksi. Jaringan berperan dalam memperoleh informasi tentang keberadaan Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> , mengakses sumber daya / barang dagangan,dan memulai kerjasama.
	f. Norma sosial	Norma sosial berepran dalam mengatur perilaku para pelaku perdagangan agar tidak menyimpang dan mengganggu semua pihak. Norma-norma terbentuk berdasarkan kesepakatan bersama. Misalnya dalam perdagangan tentang penentuan harga, dan sistem pembayaran. Norma-norma sosial juga tercipta dari kesepakatan bersama antara pedagang dengan pihak UGM dalam mengatur perilaku pedagang di Pasar <i>Tiban Sunday Morning</i> aar tercipta kenyamanan dan keamanan.

## TRANSKRIP HASIL WAWANCARA

**Informan 1 : Pengelola Pasar Tiban Sunday Morning**

Tanggal :

A. Identitas Diri

1. Nama : Pak Supriyanto
2. Alamat : Sleman
3. Pendidikan : S2

B. Daftar Pertanyaan

1. Bagaimana latar belakang dan sejarah berdirinya Pasar Tiban Sunday Morning ?

Keberadaan sunmor diawali oleh keinginan UGM untuk membantu masyarakat saat krisis yang kesulitan di dalam memperoleh pendapatan sehari-hari. Oleh karena itu, lahan di UGM dipersilahkan untuk digunakan berjualan, khususnya di kawasan boulevard sepanjang tidak mengganggu kegiatan UGM yang bersifat akademis. Namun setelah krisis berangsur pulih UGM mengalihkan lokasi Sunmor. Dialihkan di jalan Notonegoro sampai Taman Kupu-Kupu pada tahun 2009. Awalnya ada rasa kecewa atau kurang puas dari pedagang karena akibat dipindahkan, tempat berjualan mereka menjadi sempit. DPPA mempunyai kewenangan dalam mengelola Pasar Tiban Sunday Morning. Pengelolaan sunmor di bawah pengawasan DPPA, dalam hal ini struktur di bawahnya di tangani sub direktorat K4P, (keselamatan, kesehatan kerja, ketertiban lingkungan dan pengelolaan parkir). Salah satunya adalah ketertiban lingkungan. Adanya pedagang itu ditertibkan agar tidak mengganggu kegiatan pendidikan di UGM.

Comment [nm1]: Ltr bklkang dan sejarah

2. Apa jabatan Anda dalam pengelolaan Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Saya menjabat menjadi *Kasubdit K-4. Pengelolaan sunmor di bawah pengawasan DPPA, sub direktorat K4P.*

Comment [nm2]: jabatan

3. Berapa jumlah pedagang saat ini ?

Kalau jumlah pedagang tahun 2010/2011 itu ada 416 pedagang. *Jumlah pedagang saat ini kira-kira 600an.*

Comment [nm3]: jmlh pdagang

4. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Pedagang di sinikan awalnya adalah pedagang yang ada di Boulevard. Saat pemindahan itu, kemudian kita data ulang. Kita utamakan pedagang lama, yang dulu pindahan dari Boulevard. Nah, kalau ada tempat sisa, pedagang baru boleh daftar lagi. Kalau sekarang sudah di tutup pendaftarannya.*

Comment [nm4]: syarat

5. Apa saja norma yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Lokasi berdagang sesuai dengan yang tercantum di kontrak perjanjian per tahun antar pedagang dengan UGM. Ukuran-ukuran kavling sudah ada ketentuannya, tidak boleh menjual kavling, tidak boleh mengganggu lingkungan ugm, tidak boleh merusak tanaman, tidak boleh mengganggu ketertiban lalu lintas. Harga sewa kavling per bulan, kavling 2 x 10 m = 60ribu, kavling 2x 4 = 40 ribu, kavling 2 x2 = 20ribu, gerobak dorong = 12ribu. Untuk event-event harganya sudah berbeda.*

Comment [nm5]: norma

*Dari pihak UGM sudah membuat aturan-aturan yang harus dipatuhi oleh pedagang biar kondisi tertib, dan teratur. Tapi kita kan tidak tahu apakah semua pedagang itu menaati. Jadi ya kita percaya sama pedagang kalau mereka akan menaati norma yang ada. Kalau melanggar kan juga ada sanksinya*

Comment [nm6]: kepercayaan

6. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?

*Ya kita melakukan pendekatan masyarakat. kalau melanggar misalnya telat pembayaran, pertama kita melakukan pendekatan misal teguran. Tapi kalau tidak direspon baru kita beri sanksi misalnya tidak boleh memperpanjang*

*kontrak. Ada tim yang diterjunkan ke pasar untuk memantau, baik dari korlap peguyuban atau petugas keamanan.*

Comment [nm7]: norma

7. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Lokasi berdagang sesuai dengan yang terncatum di kontrak perjanjian per tahun antar pedagang dengan UGM. Ukuran-ukuran kavling sudah ada ketentuannya*

Comment [nm8]: norma

8. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?

*Dulu sempat ada permasalahan tentang keberadaan sunmor ini. Karena jumlah pedagang semakin banyak dan tidak terkoordinir, maka ada pemindahan lokasi berdagang. Kemudian para pedagang membentuk paguyuban-paguyuban.. Dan akhirnya diputuskan kalau lokasi sunmor dipindah dari boulevard ke sepanjang jalan notonegoro sampai taman kupu-kupu. Awalnya ada respon dari pedagang. Tapi saya kira sesuatu yang baru pasti ada kecurigaan, tetapi jika hal itu demi kebaikan maka akan lama-lama akan menerima.*

Comment [nm9]: konflik

**Informan 2 : Pedagang**

Tanggal : 29 April 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Aris
2. Alamat : Wates
3. Usia : 45 tahun
4. Pendidikan : D3

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
karena mencari kesempatan mbak, kan banyak orang yang olahraga atau rekreasi sambil belanja mbak. Akhirnya saya tekuni dan menguntungkan mbak.
2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
awal dagang tahun 2007 mbak, jadi 5 tahunan.
3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
Awalnya, saya tahu sunmor dari teman mbak. Soalnya, dia juga dagang di sini.
4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
Nggak, saya juga jualan di rumah. Ada toko di wates.
5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
Omset sehari di sunmor jika ramai bisa lebih dari 1 juta, tapi rata-rata 700 ribu.
6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
Dulu awalnya nggak pakai daftar. Waktu pindah dari Boulevard ke jalan ini, saya disuruh daftar ke kantor yang ada di taman itu. Syaratnya fotokopi KTP, KK, dan surat berkelakuan baik.
7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

Comment [nm10]: motivasi

Comment [nm11]: lama

Comment [nm12]: jaringan

Comment [nm13]: laba

Comment [nm14]: syarat daftar

*Dalam dagang saya menjalin kerja sama dengan penjual batik dari berbagai daerah untuk tempat kulakan saya. Kalau pembeli juga ada yang beli dalam jumlah banyak atau kulakan. Biasanya pembeli dari luar kota.*

Comment [nm15]: jaringan

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

*Punya pelanggan. Kalau mau kulakan, saya juga nggak bingung, mudah, dan menguntungkan. Karena biasanya pemasok datang ke rumah saya.*

Comment [nm16]: jaringan dan kepercayaan

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*cuaca yang tak menentu dan waktu yang mepet. Tapi alhamdulillah sudah diatasi, karena pembeli juga sudah mengetahui jam pasar.*

Comment [nm17]: jaringan

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Nggak nyeleweng dari kesepakatan. Jadi kita bisa saling percaya.*

Comment [nm18]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*saya mempunyai keyakinan, jika selera saya pasti ada pasangannya dan itu adalah konsumen saya.*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Baik. Kenal Sama pedagang-pedagang yang letaknya dekat, seperti saudara.*

Comment [nm19]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang?

*Pasti ada. Tapi nggak saling merugikan, saingan cuma di produk ja.*

Comment [nm20]: interaksi

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Iya saya ikut paguyuban juga, Paguyuban Taman Kupu-Kupu mbak. Soalnya saya belum terlalu lama di sini.*

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Dari pihak panitia memberikan info, misal libur pasar karena event-event tertentu. Dan biasanya dipindah di karangmalang. Dan menarik iuran untuk kebersihan.*

Comment [nm21]: paguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?



*Pedagang. Harga di sini terjangkau, dan saya tidak bisa mengambil laba yang besar yang penting pembeli banyak. Di sini ada yang ditawarkan ada yang pas. Kalau harga pas, tapi dapat potongan 2000. Jadi pembayarannya, kalau beli langsung di sini ya bayarnya kontan. Tapi kalau ada yang mau beli dalam jumlah banyak untuk di jual lagi, nanti pembayaran biasa dirembug lagi.*

Comment [nm22]: norma

17. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Tempat dagang sesuai ketentuan, mematuhi aturan, membayar kontrak lahan, dan tidak telat bayar.*

Comment [nm23]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Sudah ditentukan dan bayar. Tiap 3 bulan bayar 120.000 karena 2 kapling, dan tiap minggu membayar uang kebersihan sebesar 4000*

Comment [nm24]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

*Mendapat teguran dari petugas.*

Comment [nm25]: sanksi

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

*Merasa untung. Karena demi ketertiban.*

Comment [nm26]: norma

### Informan 3 : Pedagang

Tanggal : 29 April 2012

#### A. Identitas Diri

1. Nama : Siti
2. Alamat : Condongcatur
3. Usia : 40 tahun
4. Pendidikan : SMA

#### B. Daftar Pertanyaan

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Untuk mendapatkan penghasilan tambahan mbak. Di sini itu menguntungkan karena banyak pengunjung. Sehari-hari saya jualan buku di Soping, tapi kalau hari Minggu saya berdagang di Sunmor.

Comment [nm27]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Sudah 4 tahun. Saya dulu berjualan buku mbak, tapi karena buku tidak mesti laku, jadi saya ganti jualan parfum. Soalnya parfum itu harganya terjangkau dan pasti laku daripada buku. Ternyata hasilnya sangat menguntungkan, ada yang malah kulakan di tempat saya.

Comment [nm28]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Awalnya yang tahu tentang Sunmor itu suami saya mbak. Bapak tahu sunmor itu dari temannya. Kemudian yang jualan di sunmor saya, karena bapak mesti jualan di soping.

Comment [nm29]: jaringan

4. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Laba yang didapat itu bisa 250.000an, tapi nggak mesti mbak,,kalau ramai bisa lebih dari segitu.

Comment [nm30]: laba

5. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Sebenarnya pedagang yang dulu ada di dalam (Boulevard) dipindah ke sini ,mbak. Jadi sebenarnya bukan pedagang baru. Kemudian didata ulang,

*fotokopi KTP, KK, dan bayar uang kontrak. Di kantor yang dekat parkir mobil itu.*

Comment [nm31]: syarat daftar

6. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

*Iya, awalnya saya kan jualan buku di Sunmor, karena nggak terlalu laku terus saya jualan parfum. Awalnya tanya-tanya sama pedagang parfum yang juga saya kenal, tanya dimana dia dapat parfum, harga jualnya berapa ma untungnya berapa, gitu. Jadi, saya ya kerja sama sama pemasok parfum di Jakarta. Kalau kulakan di Jakarta itu meski jauh, tapi kita dapat untung yang lumayan mbak, karena di sana pusatnya. Jadi harga lebih murah. Kerja sama juga dengan beberapa pembeli yang ada di Sunmor. Soalnya ada beberapa pembeli di Sunmor ingin kulakan parfum di tempat saya. Harga parfum untuk dijual lagi dengan yang untuk dipakai sendiri beda mbak. Kalau untuk dijual lagi, harga Rp. 4.000,00 per botol, kalau dipakai sendiri harganya Rp. 5.000,00.*

Comment [nm32]: jaringan

7. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

*Bisa mudah dapat barang dagangan mbak, soalnya udah da langganan pemasok. Kalau sama pembeli, kita jadi punya pelanggan dan menambah omset penjualan.*

Comment [nm33]: jaringan

8. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Alhamdulillah sampai sekarang belum ada mbak. Paling cuma masalah jarak yang jauh kalau pesan parfum, tapi itu seimbang ma labanya.*

Comment [nm34]: hambatan

9. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Ya kita jujur, disiplin dalam pembayaran. Kalau sama pembeli ya menjaga kualitas dan pelayanan yang baik.*

Comment [nm35]: kepercayaan

10. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*Ya kalau jualan parfum kan tergantung selera mbak, tapi di sini saya meningkatkan pelayanan yang baik, jadi pembeli nggak merasa kecewa*

Comment [nm36]: kepercayaan

11. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Hubungan ma pedagang lain baik, saling kenal karena sudah lama. Saling tolong-menolong juga*

Comment [nm37]: interaksi

12. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang?

Kalau parfum memang banyak saingan soalnya yang jual parfum di Sunmor juga banyak, dan harga pun juga sama. Sehingga tergantung selera konsumen, suka belanja dimana. Ya jadi penghasilan saya di Sunmor juga nggak pasti.

Comment [nm38]: persaingan

13. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

Iya saya ikut paguyuban, saya ikut paguyunan P2TKP. Pembagiannya udah ditentukan dari dulu mbak, kalau P2TKP ini karena pedagangnya jual di daerah sini (taman kupu-kupu).

Comment [nm39]: paguyuban

14. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

Biasanya petugas dari paguyuban itu mengambil uang kebersihan dan memberikan info atau edaran-edaran pemberitahuan. Misalnya edaran tentang minggu depan pasar libur karena UGM ada acara.

Comment [nm40]: peran paguyuban

15. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

Kalau masalah harga tiap pedagang di sini beda-beda. Soalnya barang yang dijual juga beda. Tapi untuk parfum ni harganya sama mbak. Jadi ya untung-untungan. Kalau di tempat saya kan ada beberapa pembeli di Sunmor ingin kulakan parfum di tempat saya. Harga parfum untuk dijual lagi dengan yang untuk dipakai sendiri beda mbak. Kalau untuk dijual lagi, harga 4000 per botol

Comment [nm41]: norma

16. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

Di sini kan sistemnya kontrak mbak, jadi aturannya nggak boleh telat bayar uang sewa. Lokasi jualan sesuai dengan kontrak, nggak boleh merusak tanaman, terus menjaga keamanan di sini. Aturannya udah ada di surat kontrak.

Comment [nm42]: norma

17. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

Kalau masalah tempat sudah dibagi-bagi mbak, tiap orang pesan tempatnya berbeda-beda ukuran, bayarnya juga beda. Harga sewa tempat sudah ditentukan ma pihak UGM. Kalau saya 1 bulan bayar 60ribu.

Comment [nm43]: norma

18. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

Biasanya *dapat teguran halus mbak, tapi alhamdulillah saya belum pernah.*  
Biasanya yang dapat teguran itu yang telat bayar uang sewa kontrak.

Comment [nm44]: sanksi norma

19. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

Merasa untung mbak. Kan *aturan itu ada biar kita merasa aman dan nyaman dan pasar bisa berjalan dengan langgeng.* Dulu sebelum pindah ke sini, pasar belum resmi atau belum ada yang menaungi. Tapi sekarang sudah ada yang mengatur mbak, jadi kita tenang.

Comment [nm45]: norma

#### Informan 4 : Pedagang

Tanggal : 15 April 2012

##### A. Identitas Diri

1. Nama : Rosyid
2. Alamat : Gamping
3. Usia : 40 tahun
4. Pendidikan : D3

##### B. Daftar Pertanyaan

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Ya sebenarnya saya berjualan di sini itu pekerjaan sampingan. Saya berdagang karena sunnah Rasul dan saya suka dagang. Di Sunmor ini kan banyak pengunjung, banyak orang lalu lalang. Jadi, saya jualan di sini.*

Comment [nm46]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Sudah lama mbak, saya sudah jualan 7 tahun.*

Comment [nm47]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Dapat informasi Sunmor ini dari teman. Jadi saya diajak teman jualan di Sunmor. Kalau teman saya jualan sandal mbak.*

Comment [nm48]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Nggak mbak, saya biasanya jualan di Masjid UGM itu mbak..*

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Yah kalau masalah laba itu nggak mesti mbak. Soalnya saya kan jualan buku sama pecis jadi ya kadang ramai kadang nggak. Tergantung ada yang butuh dan tertarik apa nggak. Biasanya laba itu saya dapat 30-100 lebih kalau di Sunmor.*

Comment [nm49]: laba

6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Di sini dulunya pedagang yang dari dalam (Boulevard) terus dipindah di sini. Jadi yang pedagang dulu itu mesti masuk jadi anggota paguyuban. Terus daftar ulang ma pihak UGM. Di kantor dekat parkir mobil yang utara. Kalau kita udah daftar sebagai pedagang di kantor itu, terus pedagang bikin sistem kontrak sama pihak UGM. Sistemnya kontrak setahun, kalau mau jualan lagi tinggal memperpanjang kontrak. Sistem pemakaian tempatnya udah diatur di kontrak perjanjian oleh pihak UGM ma pedagang, mbak. Jadi awalnya kita butuh berapa itu tergantung jualan kita. Tiap ukuran harganya beda-beda mbak. Uang sewa tempat kita bayarkan ke pihak UGM. Tempat jualnya tetap mbak. Jadi pedagang yang lain nggak bisa merebut tempat*

Comment [nm50]: norma

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

*Ya, saya juga punya kerja sama. Saya berkerja sama dengan teman saya. Barang dagang ini kan ada yang pinjaman, jadi saya menjual barang dari teman saya. Kalau sudah terjual baru saya setorkan hasilnya. Jadi, saya nggak rugi jika barang nggak laku mbak. Teman saya juga terbantu dalam menjual barang dagangannya.*

Comment [nm51]: jaringan

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

*Manfaatnya banyak bisa nambah saudara, saya juga mudah dapat barang dagangan. Saya juga nggak rugi kalau barang belum laku. Soalnya itu barang titipan. Kalau belum laku ya dikembalikan. Tapi kalau laku yang kita bagi hasil. Jadi ya sama-sama menguntungkan.*

Comment [nm53]: jaringan

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Kalau mencari rekan dagang ya alhamdulillah nggak ada hambatan. Soalnya kalau kita niat awalnya baik, insya Allah akan diberi kemudahan dan kelancaran dalam berdagang.*

Comment [nm54]: jaringan

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Kepercayaan itu kan nggak hanya dari satu orang mbak, mesti sama pihak kedua. Kalau dari saya, niat baik, bersikap jujur, dan tidak menyimpang. Jadi kalau udah percaya kan, sama-sama enak, nggak berprasangka buruk. Apalagi saya ada barang dagang yang sistem titip itu. Alhamdulillah sampai sekarang kepercayaan ma kerja sama itu masih ada.*

Comment [nm55]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*saya kan jualan buku, pecis, ma jus jambu, jadi semua itu tergantung kebutuhan pembeli mbak. Tapi saya pasti memberikan pelayanan yang baik dan kualitas yang bagus juga. Di sini harga barangnya juga terjangkau, bisa ditawar. Kalau pecis itu biasanya laris pas bulan Ramadhan mbak.*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Hubungan saya dengan pedagang yang lain alhamdulillah baik, seperti saudara. Jadi kita saling tolong-menolong, misalnya masalah tukar uang, atau nunggu lapak jika ada pedagang yang ingin pergi bentar.*

Comment [nm56]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang?

*Saingan nggak ada, karena yang jualan pecis ini setau saya hanya saya mbak. Jarang ada yang jualan pecis.*

Comment [nm57]: persaingan

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Iya, saya ikut paguyuban Sinar pagi. Bergabungnya udah dari dulu waktu jualan di dalam mbak.*

Comment [nm58]: paguyuban

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Paguyuban itu perannya untuk mengumpulkan para pedagang, biar mudah mengkoordinasikan. Soalnya yang jualan di Sunmor kan banyak dan tempatnya memanjang. Jadi dikelompokkan biar mudah diatur. Biasanya*

ada korlap dari Sinar pagi yang narik in uang kebersihan dan membagikan edaran tentang informasi dari pihak UGM.

Comment [nm59]: peran peguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

Harga barang saya yang menentukan mbak, tapi harga barang di lapak ini bisa ditawar mbak. Tapi kalau harga jus jambu ini harga pas

Comment [nm60]: norma

17. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

Aturannya itu disiplin membayar uang sewa tempat dagang sesuai dengan kontrak, memakai tempat sesuai dengan perjanjian, ma jaga keamanan mbak, biar pedagang ma pembeli merasa nyaman.

Comment [nm61]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

Kalau kita udah daftar sebagai pedagang di kantor itu, terus pedagang bikin sistem kontrak sama pihak UGM. Sistemnya kontrak setahun, kalau mau jualan lagi tinggal memperpanjang kontrak. Sistem pemakaian tempatnya udah diatur di kontrak perjanjian oleh pihak UGM ma pedagang, mbak. Jadi awalnya kita butuh berapa itu tergantung jualan kita. Tiap ukuran harganya beda-beda mbak. Uang sewa tempat kita bayarkan ke pihak UGM. Tempat jualnya tetap mbak. Jadi pedagang yang lain nggak bisa merebut tempat.

Comment [nm62]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

Setau saya cuma dapat teguran mbak. Soalnya pedagang di sini kebanyakan berperilaku baik. Soalnya saling menjaga kenyamanan dan keamanan.

Comment [nm63]: sanksi

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

Ya merasa untung mbak. Kan biar suasanaanya itu aman, nyaman, dan bisa lancar yang dagang. Karena pembeli dan pedagang merasa nyaman.

Comment [nm64]: norma



**Informan 5 : Pedagang**

Tanggal : 29 April 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Yani
2. Alamat : Sanden
3. Usia : 37 tahun
4. Pendidikan : SMA

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Awalnya coba-coba mbak. Soalnya sehari-harinya suami saya juga jualan di pasar-pasar Bantul atau pasar sore kalau pas bulan puasa. Dulu kan nggak da yang jualan pepes, jadi saya dan suami saya jualan pepes. Dulu waktu awal di Sunmor pepes yang saya buat itu masih dalam bentuk besar. Jadi harganya juga agak mahal, sehingga pembelinya juga belum terlalu banyak. Kemudian saya coba terus gimana supaya pepes saya laku banyak, tapi kualitas tetep bagus. Akhirnya saya coba ambil dagingnya saja, jadi bisa dibentuk kecil-kecil, harganya pun terjangkau. Alhamdulillah pepesnya laris sampai sekarang.*

Comment [nm65]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Saya di sini udah 6 tahun, dari tahun 2006 mbak. Dulu saya jualan di dalam itu, tapi tahun 2009 semua di pindah di sini mbak.*

Comment [nm66]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Awalnya yang tau itu Bapak. Bapak tau dari temannya yang juga jualan di sini.*

Comment [nm67]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Kalau saya hanya jualan di sini mbak. Tapi kalau bapak jualan di pasar-pasar lain. Tiap hari suaminya pindah pasar, supaya nggak bosan pembelinya.*

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Nah panennya itu di Sunmor sini mbak. Kalaudi pasar yang sehari-hari itu nggak terlalu menguntungkan. Kalaudi Sunmor ini omsetnya bisa nyampe 2 juta mbak.*

Comment [nm68]: laba

6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Sudah ada pengurusnya mbak kalau sekarang. Kalau dulu kan belum ada, jadi kalaumau dagang ya langsung dagang. Tapi pas 2009 itu sudah diatur, pedagang yang lama itu didata ulang. Dan sekarang ada kontrak ma pihak UGM. dan mesti bayar sewa kontrak. Pedagang juga sekarang dapat kartu pengenalan.*

Comment [nm69]: norma

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

*Ada, bahan baku pepes ini kan ikan, jadi buat dapat ikan ini saya udah punya langganan. Jadi kerja samanya itu ma pemasok ikan, ada dua pasar pasar senin dan pasar pandan simo. Hubungannya udah lama. Tetapi jika di sana tidak ada kita cari yang lain. Kalau pembeli kadang-kadang ada yang pesan dalam jumlah yang banyak.*

Comment [nm70]: jaringan

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

*Keuntungannya kita jadi lebih mudah buat dapat bahan baku pepes (ikan). Jadi lebih efisien mbak. Kan perlu repot-repot cari dan menawar-nawar harga lagi. Masalah kualitas saya juga sudah percaya.*

Comment [nm71]: jaringan

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Hambatan itu paling cuaca mbak. Soalnya kadang ikan kan ada musimnya pas sulit didapat, jadi kadang di tempat langganan saya itu stok ikan habis, jadi mesti cari tempat lain.*

Comment [nm72]: jaringan

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Ya kita bersikap jujur ma nggak nyeleweng mbak. Jadi kan orang percaya ma kita.*

Comment [nm73]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*harga terjangkau dan hanya mengambil dagingnya saja biar menarik dan rasanya disesuaikan dengan lidah orang yogya, gurih nggak terlalu asin.*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Ya saya kenal dengan pedagang lain yang di sekitaran tempat jualan saya. Soalnya saya kan nggak bisa kemana-mana, kan saya jualan di tempat.*

Comment [nm74]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang?

*Alhamdulillah belum ada mbak, soalnya yang jualan pepes seperti saya, di Sunmor hanya ada satu. Tapi katanya ada yang jualan pepes juga, tapi prosi besar dan beda dengan tempat saya.*

Comment [nm75]: persaingan

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Iya, saya ikut paguyuban Sinar pagi di Sunmor. Sampai sekarang masih ada.*

Comment [nm76]: paguyuban

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Biasanya ada korlap yang narikin uang sampah ma nyebarin edaran informasi*

Comment [nm77]: peran paguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Harga itu sudah ditentukan suami saya. Harganya udah pas dan terjangkau. Rata-rata harga 1000 sampai 3000.*

Comment [nm78]: norma

17. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Aturannya itu disiplin bayar uang sewa ma nggak bikin nggak mengganggu kenyamanan bersama.*

Comment [nm79]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Pemakaian tempat udah diatur dari dulu mbak. Kita tinggal bayar uang sewa tempatnya setiap tahun. Bayarnya per tiga bulan. Tempatnya udah tetep mbak. Jadi nggak ada yang nggak kebagian.*

Comment [nm80]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

*Sanksinya dapat teguran mbak, kalau ada yang nyeleweng*

Comment [nm81]: norma

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

*Ya untung mbak. Soalnya biar tertib jadi nggak da ribut-ribut lagi mbak.  
Semua enak. Jadi pasar bisa tetep langgeng.*

Comment [nm82]: norma

**Informan 6 : Pedagang**

Tanggal : 29 April 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Ari
2. Alamat : Sleman
3. Usia : 25 tahun
4. Pendidikan : S1

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Ya karena pengen, soalnya di sini itu menguntungkan. Selalu ramai dengan pengunjung. Jadi peluang buat dagang juga besar. Akhirnya uang tabungan saya, saya pakai buat buka usaha. Dulu lapak saya cuma kecil sekitar 2 m dan bentuknya lesehan. Sekarang udah gede dan nggak lesehan lagi. Penghasilan 1 hari di sunmor bisa menutup seminggu di rumah. Omset bisa sampai 1 juta.*

Comment [nm83]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Saya jualan sejak tahun 2005, waktu masih kuliah. Jadi udah sekitar tujuh tahun. Dulu waktu awal dagang, lapak saya cuma kecil sekitar 2 m dan bentuknya lesehan. Sekarang udah gede dan nggak lesehan lagi..Dulu kan belum da pendaftaran, jadi orang bebas jualan di Sunmor. Tiap ada pedagang baru boleh membuka lapak di sini tanpa daftar, asal jangan merebut lahan orang lain. Tapi mulai 2009, para pedagang direlokasi dan di data ulang dengan bawa fotokopi KTP, KK. Kemudian menandatangani surat kontrak dengan UGM. Kontrak berlaku satu tahun. Jadi sekarang nggak buka pendaftaran pedagang baru.*

Comment [nm84]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar Tiban Sunday Morning?

Awalnya saya hanya bantu kakak saya jualan. tetapi saya juga mendapatkan gaji dari kerja itu. Kemudian tugas membantu saya udah kelar. Karena bingung mau usaha apa. Akhirnya kakak saya nyuruh buat nyoba jualan di Sunmor. Karena saat itu Sunmor juga sudah ramai. Jadi, gaji terakhir saya ditambah modal dari kakak digunakan untuk membuka usaha dagang di Sunmor. Dan akhirnya saya berdagang aksesoris di sini dan di rumah juga.

Comment [nm85]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

Nggak. Saya juga buka outlet di rumah.

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

Jualan di sunmor sangat menguntungkan. Penghasilan 1 hari di sunmor bisa menutup seminggu di rumah. Omset bisa sampai 1 juta.

Comment [nm86]: laba

6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

Dulu kan belum da pendaftaran, jadi orang bebas jualan di Sunmor. Tapi mulai 2009, para pedagang direlokasi dan daftar ulang dengan bawa fotokopi KTP, KK. Kemudian menandatangani surat kontrak dengan UGM. Kontrak berlaku satu tahun. Jadi sekarang nggak buka pendaftaran pedagang baru.

Comment [nm87]: syarat

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

Ya saya menjalin kerja sama ma sapa saja yang punya barang yang sesuai sama dagangan saya, dan kalau kami cocok, kami ambil. Barang-barang di sini itu ada yang kulakan, bikin sendiri, dan titip jual.

Comment [nm88]: jaringan

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

Keuntungannya itu lebih efisien dan efektif. Jadi kita mudah dapat info dan memperoleh barang dagangan. Jadi kita nggak perlu repot dan bingung nyari barang dagangan.

Comment [nm89]: kepercayaan

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Hambatannya sampai sekarang ini belum ada, kalau masalah kecil udah bisa teratasi. Ya kita harus pinter-pinter milih rekan bisnis, jangan sampai kita merugikan dan dirugikan.*

Comment [nm90]: jaringan

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Di sini kan kepercayaan sangat penting. Kita kan hidup dari pelanggan. Jadi kita harus tidak boleh mengecewakan mereka. Kita harus jual barang-barang yang berkualitas bagus dan pelayanan juga bagus. Sama pemasok juga harus baik. Kita kan butuh modal dagang. Jadi kita bisa ambil barang dulu, kemudian baru bayar,. Jadi harus punya hubungan yang baik dengan kepercayaan yang baik. Jadi bisnis bisa lancar dan sama-sama menguntungkan.*

Comment [nm91]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*Sebenarnya aksesoris cuma masalah selera. Kalaudi tempat saya, selera pacar saya yang selera anak muda. Kita cari celah jadi nggak meniru. Jadi di sini kami jual barangnya yang sesuai dengan mode saat ini, jadi diminati orang terutama cewek.*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Hubungan antar sesama pedagang bagus. Dan memang harus seperi itu. Karena kita jualan bareng di satu pasar jadi harus kenal. Dari sini kita bisa saling bagi informasi dan tolong-menolong.*

Comment [nm92]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang?

*Kalau masalah persaingan itu pasti ada. Di Sunmor juga banyak yang menjual aksesoris. Tapi pasti setiap lapak itu punya ciri khas tersendiri. Dan ini kan masalah selera. Jadi tergantung kita gimana mencari celah dan memberikan pelayanan yang baik. Jadi pembeli tidak merasa kecewa.*

Comment [nm93]: persaingan

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Iya, saya ikut paguyuban Sinar pagi. Kebetulan saya menjabat sebagai Bendahara umum. Paguyuban dibentuk untuk untuk mengumpulkan pedagang menjadi satu dan menjadi wadah aspirasi pedagang.*

Comment [nm94]: paguyuban

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

Peran paguyuban di sini buat wadah aspirasi pedagang, jadi sudah terkoordinir, memantau pedagang, membantu menyampaikan informasi dari pihak UGM.

Comment [nm95]: peran paguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

Kalau harga barang di lapak saya itu udah pas, jadi nggak ditawar lagi. Harga juga terjangkau, soalnya kebanyakan pembeli itu cewek yang masih remaja.

Comment [nm96]: norma

17. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

Di Sunmor pasti ada aturan. Aturan-aturan itu diciptakan oleh pihak UGM guna menjaga keamanan dan kenyamanan bagi orang-orang yang ada di sunmor. Para pedagang di sini mematuhi aturan itu, soalnya biar pasar tetap langgeng. Misalnya aja bayar uang kontrak, menjaga lingkungan di sini,. Kalau sama pembeli atau pelanggan yang kerja sama, ya saling menjaga hubungan dengan sikap abaik dan mematuhi aturan di perjanjian kerja sama biar lancar.

Comment [nm97]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

Sistem pemakaian tempat/ lapak ini harga per ukuran udah ditentukan ma pihak UGM. Lapak-lapak ini juga dibagi dengan rata, jadi semua bisa ke bagian lapak. Aturannya itu disiplin membayar uang sewa tempat dagang sesuai dengan kontrak, memakai tempat sesuai dengan perjanjian, ma jaga keamanan mbak, biar pedagang ma pembeli merasa nyaman. Kalau saya per bulan bayar Rp. 40.000,00 soalnya ukuran lapak saya 2m x 4m. Setahun saya bayar Rp. 480.000,00. Tapi bayarnya bisa di angsur selama 3 bulan. Terus sama uang kebersihan bagi setiap pedagang bayar Rp. 2.000,00.

Comment [nm98]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

Cuma ditegur mbak, karena pelanggarannya juga ringan.

Comment [nm99]: norma

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

Tentu merasa diuntungkan, karena norma-norma juga buat kepentingan bersama biar suasana itu nyaman, aman, dan pasar tetap langgeng.

Comment [nm100]: norma

**Informan 7 : Pedagang**

Tanggal : 29 April 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Tuti
2. Alamat : Pedan
3. Usia : 30 tahun
4. Pendidikan : S1

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Ini kan sebenarnya usaha Bapak jadi ikut memasarkannya di sunmor. Soalnya di sini kan ramai pengunjung, jadi kami coba memasarkan barang dagangan dan mencari relasi bisnis di sini. jadi di sini itu menguntungkan. Karena pengunjung nya banyak dari luar jawa. Jadi bisa dipasarkan di sana. Jadi kita dapat relasi. Kebanyakan kita mencari relasi di sini.*

Comment [nm101]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Sudah sejak tahun 2007, jadi sudah lima tahun.*

Comment [nm102]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Awalnya dapat info tentang sunmor itu dari kakak saya. Karena dia sering ke jogja dan melihat di sini kok ramai.*

Comment [nm103]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Tidak, saya juga berdagang di rumah dan lewat online. Karena barang dagangan saya itu ada yang ukuran besar, seperti alat permainan outdoor.*

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Kalau di sunmor nggak pasti mbak, rata-rata 50-100ribu. Karena barang dagangan saya ini kan barang yang nggak sekali pakai dan tahan lama jadi nggak terlalu banyak terjual. Karena di sini saya mencari rekan bisnis dan biasanya langganan saya itu TK dan PAUD. Kalau di sunmor ini kebanyakan anak-anak dan orang tua.*

Comment [nm104]: laba



6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

Syaratnya itu daftar ulang di kantor yang sebelah utara itu, fotokopi KTP, KK, [

Comment [nm105]: syarat

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

Ya ada, kerja sama sama penyedia kayu. Kan di lingkungan sekitar saya itu banyak yang jual kayu. Jadi lebih mudah mencarinya. Biasanya kayu yang digunakan itu kayu dari pohon mahoni karena serat halus dan tidak terlalu berat karena kan buat anak-anak. Jadi dipilih yang nggak membahayakan. Kerja sama juga sama pelanggan/pembeli dari berbagai daerah. Biasanya beli dalam jumlah yang banyak karena buat dijual lagi dan ada yang dipakai buat sekolahnya sendiri. [

Comment [nm106]: jaringan

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

Keuntungan melakukan kerja sama itu mudah cari bahan baku, barang dagangan juga cepat terjual karena sudah ada langganan dan kerja sama. Kalau kerugian alhamdulillah belum pernah ada pelanggan yang nyeleweng atau nipu mbak.

Comment [nm107]: jaringan

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

Hambatan dalam mencari rekan dagang ada tapi nggak sulit banget. Tinggal gimana kita mempromosikan dan menjaga kualitas, sehingga orang tertarik dengan produk saya. Tapi kalau hambatan dalam perdagangan itu waktu dan cuaca jika sedang mengirimkan barang. Kadang karena faktor cuaca pengiriman barang ada yang terhambat dan rusak. Jadi biasanya membuat kesepakatan lagi. Terkadang harus bersabar agar hubungan tetap baik

Comment [nm108]: jaringan

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

Bersikap jujur, memberi kualitas yang baik, barang sesuai dengan yang ditawarkan, karena saya transaksi jarak jauh dan ada website juga. Jadi jujur dan berperilaku baik biar dapat kepercayaan. Kalau orang percaya ma kita kan bisnis kita juga jadi lancar dan sama-sama

*menguntungkan.dalam tranfer uang atau pembayaran juga diperlukan kepercayaan, karena kadang ada yang telat bayar.*

Comment [nm109]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*Menarik pembeli dengan menibgkatkan pelayanan, kualitas barang biar bagus dan menarik, dan juga promosi yang menarik. Di sini saya juga punya website untuk mempromosikan produk kami*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Hubungan dengan pedagang baik, kenal yang di sekeliling lapak saya saja. Saya juga nggak pernah main ke rumah, karena sibuk masing-masing dan kalau saya jauh karena saya dari Klaten*

Comment [nm110]: inetraksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa ?

*Saingannya banyak, yang jualan juga cuma tetangga saya. Nggak da persaingan yang gimana-gimana, cuma lebih meningkatkann kualitas sama keunikan produk. Kalau ciri khas dari produk saya ada lukiasannya*

Comment [nm111]: interaksi

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Iya ikut, paguyuban Notonegoro*

Comment [nm112]: paguyuban

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Kalau misalnya ada pemberitahuan info dari pihak UGM nanti ada petugas paguyuban yang datang,*

Comment [nm113]: paguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Kalau harga di tempat saya ini sudah pas, kalau penawaran bisa untuk pembelian barang dalam jumlah banyak. Pelanggan saya ada yang dari dekat dan ada yang dari luar kota. Kalau yang jauh, biasanya pembayarannya uang muka dulu, kemudian dilunasi kalau barang sudah sampai tujuan. Jadi pembayarannya via bank. Memang transaksi seperti beresiko, satu sisi saya merasa untung karena pembelian dalam jumlah banyak. Satu sisi juga was-was kalau ada yang berniat jahat atau menipu tapi ya kita saling percaya aja terus nggak nyeleweng.*

Comment [nm114]: norma

Comment [nm115]: kepercayaan

17. Apa saja norma yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

Menaati aturan yang ada mbak, bayar uang kontrak tiap 3 bulan, terus kalau ada pemberitahuan ya kita harus taat.

Comment [nm116]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

Kalau masalah tempat sudah tetap selama masa kontrak. Jadi tidak ada rebutan tempat karena sudah ditetapkan. Bayar 3 bulan, kontrak 1 tahun.

Comment [nm117]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

Biasanya hanya teguran. Soalnya jarang ada pelanggaran

Comment [nm118]: norma

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

Merasa untung. Soalnya kan buat mengatur tindakan para pedagang biar tidak rusuh. Biar di pasar itu nyaman dan aman.

Comment [nm119]: norma

#### Informan 8 : Pedagang

Tanggal : 20 Mei 2012

##### A. Identitas Diri

1. Nama : Agus
2. Alamat : Sleman
3. Usia : 40 tahun
4. Pendidikan : -

##### B. Daftar Pertanyaan

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Jualan di sini sebenarnya buat penghasilan tambahan mbak. Soalnya saya sehari-hari saya juga jualan minuman gerobak keliling.

Comment [nm120]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Sudah lima tahun, sejak tahun 2007.

Comment [nm121]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Saya tau sunmor dari teman mbak, dia ngajak jualan di sini, soalnya dia juga jual di sini.

Comment [nm122]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Nggak mbak, saya biasanya jualan keliling di tempat ramai atau umum.*

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Laba nggak pasti mbak. Kalau ramai ya 30.000-50.000, kalau sepi ya nggak sampai segitu mbak.*

Comment [nm123]: laba

6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*dulunya pedagang yang dari Boulevard terus dipindah di sini. Jadi yang pedagang dulu itu mesti masuk jadi anggota paguyuban. Terus didata ulang ma pihak UGM. Fotokopi KTP dan KK.*

Comment [nm124]: syarat

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

*Ya cuma kerja sama ma agen minuman ini mbak. Ini kan gerobak ma minumannya saya istilah cuma pinjem. Terus saya jual keliling. Nanti kalaulaku kita bagi hasil.*

Comment [nm125]: kerja sama

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

*Keuntungannya saya bisa jualan, tapi nggak mengeluarkan modal. Soalnya dagangannya cuma pinjem.*

Comment [nm126]: kerja sama

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Hambatannya nggak da mbak.*

Comment [nm127]: kerja sama

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Ya jujur, nggak nyeleweng, biar bisa dipercaya ma orang lain.*

Comment [nm128]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*Ya, kalau jualan kayak gini untung-untungan mbak. Ya cuma ramah ma pembeli.*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Baik, saling bantu, saling ngobrol jadi ya deket kayak keluarga.*

Comment [nm129]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa ?

- Persaingan seh nggak da. Cuma pesaingnya banyak, kan yang jualan minuman juga banyak.*
14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
- Saya ikut paguyuban Notonegoro. Soalnya dari dulu saya kalau jualan di Jalan Notonegoro ini.*
15. Apa peran paguyuban di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
- Biasanya petugas dari paguyuban itu mengambil uang kebersihan dan memberikan info atau edaran-edaran pemberitahuan.*
16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
- Harga di tempat saya sudah pas. Ditentukan dari agennya mbak.*
17. Apa saja norma yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning*?
- Menaati aturan yang ada mbak, bayar uang kontrak tiap 3 bulan, terus kalau ada pemberitahuan ya kita harus taat.*
18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?
- Pemakaian tempatnya dengan sistem kontraknya setahun . kalaupun terhitung satu meter*
19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?
- Sanksinya Cuma ditegur mbak, soalnya jarang ada masalah besar. Kalau masalah kecil langsung diselesaikan dengan rembugan mbak.*
20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?
- Untung, soalnya kan biar teratur, jadi semua ngerasa nyaman.*
- Comment [nm130]: interaksi
- Comment [nm131]: paguyuban
- Comment [nm132]: peran paguyuban
- Comment [nm133]: norma
- Comment [nm134]: norma
- Comment [nm135]: norma
- Comment [nm136]: norma
- Comment [nm137]: norma

**Informan 9 : Pedagang**

Tanggal : 29 April 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Tono
2. Alamat : Sleman
3. Usia : 45 tahun
4. Pendidikan : SD

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*untuk menambah penghasilan sehari-hari mbak, karena di pasar tersebut ramai dikunjungi orang*
2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*Udah jualan tujuh tahun mbak*
3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*Saya tau sunmor dari teman mbak, dia ngajak jualan di sini, soalnya dia juga jualandi sini.*
4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*Nggak mbak, saya biasanya jualan di SD*
5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*Sehari itu saya bisa habis 17 kg bahan baku, kalau lagi ramai 20 kg bisa habis. Labanya bisa sama dengan modal awal, kadang bisa dua kali lipat.*
6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*dulunya pedagang yang dari Boulevard terus dipindah di sini. Jadi yang pedagang dulu itu mesti masuk jadi anggota paguyuban. Terus didata ulang ma pihak UGM. Fotokopi KTP dan KK..*
7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?  
*Ya, ada kerja sama dengan langganan beli tepung kanji di pasar.*

Comment [nm138]: alasan

Comment [nm139]: lama

Comment [nm140]: jaringan

Comment [nm141]: laba

Comment [nm142]: syarat

Comment [nm143]: kerja sama

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

*Kalau mau cari tepung jadi mudah, kan udah langganan ma penjual tepung itu*

Comment [nm144]: kerja sama

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Hambatannya nggak da mbak.*

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Ya kita mesti jujur, bahan cireng juga yang kualitas nya baik*

Comment [nm145]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*Ya, kalau saya jualan nyari pelanggan, jadi jangan semakin berkurang, tapi bertambah. Alhamdulillah pelanggannya nggak pernah putus. Jadi kalau pelanggan dah suka sama dagangan kita, pasti mereka nyari kita. Nah untuk mencari pelanggan saya menjaga kualitas cireng ini. Saya nggak pakai bahan pengawet sama pewarna. Jadi murni bahan asli. Ini kan cireng sehari, harus langsung habis. Kalau besok sudah nggak enak. Selain itu kita juga mesti ramah kalau melayani pelanggan.*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Hubungan baik, kan di sini kita saling berteman ma pedagang yang dekat*

Comment [nm146]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa ?

*Persaingan yang sampai jahat itu nggak ada, ya tinggal kita gimana bisa memberikan barang yang bagus dan pelayanan yang bagus. kan kalau kita ramah, senyum, pembeli kan juga seneng mbak.*

Comment [nm147]: persaingan

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Ya, saya ikut paguyuban Notonegoro*

Comment [nm148]: paguyuban

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Kalau paguyuban itu memnyalurkan surat edaran pemberitahuan, sama ada iuran*

Comment [nm149]: peran paguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Harga itu ya dari saya sendiri, tapi rata-rata semua sama mbak, biar nggak da masalah*

Comment [nm150]: penentuan harga

17. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

*ada mbak, bayar uang kontrak tiap 3 bulan, terus nggak boleh ngerebut tempat*

Comment [nm151]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Pemakaian tempatnya dengan sistem kontraknya setahun . kalaupun per tahun Rp. 144.000,00. Tapi belum sama uang kebersihan*

Comment [nm152]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

*Biasanya nggak ada masalah, tapi kalau ada cuma ditegur*

Comment [nm153]: sanksi

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

*Jadi teratur, aman, dan nyaman. Pasar jadi tenteram*

Comment [nm154]: norma

#### Informan 10 : Pedagang

Tanggal : 20 Mei 2012

##### A. Identitas Diri

1. Nama : Rani
2. Alamat : Sleman
3. Usia : 40 tahun
4. Pendidikan : SMA

##### B. Daftar Pertanyaan

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*untuk menambah penghasilan suami, soale pas itu lagi krisis moneter. Saya juga sulit dapat kerja. Awalnya suami ikut saudara jualan di sunmor. Terus suami saya punya inisiatif untuk jualan sendiri. Saya jualan makanan lesehan di Pasar Tiban Sunday Morning.*

Comment [nm155]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Saya sudah jualan di sunmor selama 15 tahun*

Comment [nm156]: lama



3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Ya tahu sunmor ini dari saudara saya*

Comment [nm157]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Nggak mbak, saya biasanya jadi ibu rumah tangga*

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Kalau laba itu bisa 600ribu. Tapi itu kotor, kalau bersih ya bisa 350ribu..*

Comment [nm158]: laba

6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Dulu itu yang ngurus bapak, tapi setahu saya dulu pedagang didata ulang ma pihak UGM. Terus mesti ngumpulin Fotokopi KTP dan KK..*

Comment [nm159]: syarat

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

*Nggak ada mbak. Ya ini ada karyawan yang bantu*

8. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

*Hambatannya nggak da mbak.*

9. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

*Ya kalau sama pembeli, masalah rasa dipertahanin, biar nggak pergi pelanggannya*

Comment [nm160]: kepercayaan

10. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*rasa di sini hal yang penting dalam menjual makanan. Strategi yang saya gunakan dengan menjaga kualitas dan rasa masakan*

11. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Baik, saling ngobrol. Dulu juga pernah ada acara bersama di Paguyuban, tapi sekarang sudah jarang.*

Comment [nm161]: interaksi

12. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa ?

*Pesaingnya memang banyak, apalagi kalau jenis makanannya sama kayak punya saya ini. Tapi persaingan yang sampai aneh-aneh atau saling menjahati itu nggak ada mbak. Kalau harga juga sudah ada aturan dari paguyuban*

Comment [nm162]: interaksi

13. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Ya, saya ikut paguyuban Fajar Wiradigama. Dulu waktu dagang disuruh bergabung di paguyuban, biar saya bisa dagang di pasar ini. Ya jadi saya ikut.*

Comment [nm163]: paguyuban

14. Apa peran paguyuban di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Biasanya petugas dari paguyuban itu mengambil uang kebersihan dan memberikan info atau edaran-edaran pemberitahuan.*

Comment [nm164]: peran paguyuban

15. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Kalau harga juga sudah ada aturan dari paguyuban.*

Comment [nm165]: norma

16. Apa saja norma yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning*?

*Ya jaga hubungan baik ma pedagang. Jualan di tempat yang sudah ditentukan,*

17. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Pemakaian tempatnya dengan sistem kontraknya setahun . kalau saya per tahun Rp. 7200.000,00r*

Comment [nm166]: norma

18. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

*Sanksinya cuma ditegur mbak,*

19. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

*Untung, soalnya kan suana biar teratur,,jadi semua yang ada di pasar juga ikut senang.*

Comment [nm167]: norma

**Informan 11 : Pedagang**

Tanggal : 20 Mei 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Sri
2. Alamat : Sleman
3. Usia : 45 tahun
4. Pendidikan : SMA

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Mengapa Anda memilih berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Hanya sambilan saja buat tambahan penghasilan keluarga, biasanya saya hanya jadi ibu rumah tangga.

Comment [nm168]: alasan

2. Berapa lama Anda berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Sudah 11 tahun

Comment [nm169]: lama

3. Bagaimana Anda mendapatkan informasi tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Saya tau sunmor dari teman mbak, ada yang ngajak

Comment [nm170]: jaringan

4. Apakah Anda hanya berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Nggak mbak, saya biasanya cuma dirumah ja

5. Berapa laba yang Anda dapatkan ketika berdagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Kalau laba yang sekitaran 350ribuan mbak

Comment [nm171]: laba

6. Bagaimana syarat/ketentuan untuk mendaftar menjadi pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

Daftar ulang ke kantor, bawa fotokopi KTP, KK

Comment [nm172]: syarat

7. Apakah dalam perdagangan Anda memiliki kerja sama dengan orang lain?

Ga da mbak..Cuma jualan ma saudara

8. Apa saja keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan dengan adanya kerja sama tersebut?

9. Apa saja hambatan dalam mencari rekan dagang?

Kayaknya hambatannya nggak da mbak.

10. Bagaimana Anda mendapatkan kepercayaan dari rekan dagang?

Ya, *bersikap baik, jujur, biar ada percaya*

Comment [nm173]: kepercayaan

11. Bagaimana cara Anda menarik pembeli untuk membeli dagangan Anda?

*Strategi dagang yang saya gunakan itu dengan meningkatkan dan menjaga rasa masakan, halal, dan harga disesuaikan*

12. Bagaimana hubungan yang terjalin antar pedagang dengan yang lain?

*Hubungan baik, saling ngobrol, satu paguyuban juga*

Comment [nm174]: interaksi

13. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa ?

*Persaingan ya ada, tapi biasa aja, soale yang jualan makanan juga banyak.*

Comment [nm175]: interaksi

14. Apakah Anda bergabung dengan paguyuban pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning?

Ya, saya ikut *paguyuban Fajar Wiradigama.*

Comment [nm176]: paguyuban

15. Apa peran paguyuban di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Biasanya petugas dari paguyuban itu mengambil uang kebersihan dan memberikan edaran-edaran pemberitahuan.*

Comment [nm177]: peran paguyuban

16. Siapa yang berperan dalam menentukan harga di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Harga di tempat saya sudah pas. Tapi ada batasannya dari paguyuban*

17. Apa saja norma yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning?

*Aturannya itu disiplin bayar uang sewa ma nggak bikin nggak mengganggu kenyamanan bersama.*

Comment [nm178]: norma

18. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Pemakaian tempatnya dengan sistem kontraknya setahun . kalaupun per tahun Rp. 720.000,00*

Comment [nm179]: norma

19. Apakah sanksi ketika ada yang tidak mematuhi peraturan?

*Sanksinya ada, tapi jarang ada yang nglanggar*

20. Apakah Anda merasa diuntungkan/dirugikan dengan adanya norma-norma tersebut?

*Untung, soalnya biar pasar itu aman, nyaman. Jadi nggak was was*

**Informan 12 : Pembeli**

Tanggal : 22 April 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Dias
2. Alamat : Klaten
3. Usia : 19
4. Pendidikan : -

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Darimana Anda tahu tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Tahu sunmor ini dari kakak saya yang dulu kuliah di jogja.*

2. Apakah Anda sering berkunjung ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
seberapa sering ?

*Ya lumayan seirng, sebulan itu 2-3 kali.*

3. Anda lebih sering menjadi pengunjung atau pembeli di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Lebih sering seh jadi pengunjung, soalnya saya lebih suka jalan-jalan sambil liat-liat baranng dagangan.*

4. Mengapa Anda tertarik untuk pergi ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Ya karena pengen liat-liat sambil refreshing, kan di sini yang jualan banyak dan beragam macam barang dagangannya.*

Comment [nm180]: alasan

5. Bagaimana suasana yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Disini itu ramai bagt, sumpek, sedikit nggak nyaman, soalnya kalau macet jalan buat ke lapak-lapak dagang itu.*

Comment [nm181]: suasana

6. Bagaimana sikap pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* kepada pembeli/pengunjung ?

*Macem-macem ada yang ramah, ada yang agak judes.*

Comment [nm182]: interaksi

7. Pernahkah Anda dikecewakan oleh pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* ? jika pernah, dalam hal apa?

*Tidak pernah mbak.*

Comment [nm183]: interaksi

8. Apakah Anda pernah menjalin kerja sama dengan pedagang Pasar Tiban Sunday Morning ? Dalam hal apa?

*Belum pernah, tapi saya punya langganan jika ingin membeli barang-barang tertentu di sunmor, misalnya pakaian , makanan*

Comment [nm184]: jaringan

9. Bagaimana penetapan harga barang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Kalau harga-harga di sunmor ada yang boleh di tawar dan ada yang pas. Kalau yang boleh ditawar, ya saya coba menawar.*

Comment [nm185]: norma

10. Apakah ada norma atau aturan yang harus Anda patuhi di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Ya ada, misalnya hati-hati membawa barang bawaan, jalannya di atur, jangan membuat kemacetan lalu lintas.*

Comment [nm186]: norma

11. Apa keuntungan yang Anda dapatkan ketika datang ke Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Kepuasan mbak, karena di sana apa-apa ada, jadi merasa untung.*

### Informan 13 : Pembeli

Tanggal : 22 April 2012

#### A. Identitas Diri

1. Nama : Nita
2. Alamat : Jogja
3. Usia : 21
4. Pendidikan : -

#### B. Daftar Pertanyaan

1. Darimana Anda tahu tentang Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Tahu sunmor ini dari kakaknya teman saya yang dulu kuliah di jogja*

Comment [nm187]: jaringan

2. Apakah Anda sering berkunjung ke Pasar Tiban Sunday Morning ? seberapa sering ?

*Ya sering, sebulan minimal itu 2 kali.*

3. Anda lebih sering menjadi pengunjung atau pembeli di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Dua-duanya. Kalau pas jalan-jalan, ternyata pingin beli, ya saya beli*

4. Mengapa Anda tertarik untuk pergi ke Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Ya karena ingin membeli sesuatu, untuk kulakan juga, banyak pedagang, dan beragam barang dagangan.*

Comment [nm188]: alasan

5. Bagaimana suasana yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Di sunmor itu sekarang agak sumpek*

Comment [nm189]: suasana

6. Bagaimana sikap pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning kepada pembeli/pengunjung ?

*ada yang ramah, ada yang nggak ramah.*

Comment [nm190]: interaksi

7. Pernahkah Anda dikecewakan oleh pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning ? jika pernah, dalam hal apa?

*kadang ada pedagang yang judes. Misal tanya-tanya tentang jualannya, tapi malah judes*

Comment [nm191]: interaksi

8. Apakah Anda pernah menjalin kerja sama dengan pedagang Pasar Tiban Sunday Morning ? Dalam hal apa?

*pernah, dan punya langganan. Saya pernah kulakan kotak-kotak yang terbuat dari kertas kado itu, buat saya jual lagi.*

Comment [nm192]: jarringan

9. Apa keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan ketika menjalin kerja sama?

*Keuntungannya bisa dapat harga lebih murah, dapat kenalan kalau untuk jualan kayak gitu, terus udah percaya jadi kalau mau cari pelanggan lain agak susah*

Comment [nm193]: jarringan

10. Bagaimana penetapan harga barang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Kalau harga-harga di sunmor ada yang boleh di tawar dan ada yang pas.*

Comment [nm194]: norma

11. Apakah ada norma atau aturan yang harus Anda patuhi di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*ada, disuruh hati-hati membawa barang bawaan,*

Comment [nm195]: norma

12. Apa keuntungan yang Anda dapatkan ketika datang ke Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Untungnya itu punya langganan jadi bisa kerja sama, terus barang yang kita cari dapat ketemu.*

Comment [nm196]: jaringan

#### **Informan 14 : Pembeli**

Tanggal : 22 April 2012

##### **A. Identitas Diri**

1. Nama : Nia
2. Alamat : Jogja
3. Usia : 24 tahun
4. Pendidikan : -

##### **B. Daftar Pertanyaan**

1. Darimana Anda tahu tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Tahu sunmor ini karena saya kuliah di jogja, kebetulan kampus saya dekat dengan lokasi sunmor.*

Comment [nm197]: jaringan

2. Apakah Anda sering berkunjung ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
seberapa sering ?

*kadang sering, kadang enggak. Bisa sebulan ke sunmor terus, kadang cuma sebulan sekali, dua kali.*

3. Anda lebih sering menjadi pengunjung atau pembeli di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Jadi pembeli, ke sunmor itu kalau lagi pengen beli sesuatu. Tapi kalau niat awalnya liat-liat, akhirnya malah beli sesuatu juga.*

4. Mengapa Anda tertarik untuk pergi ke Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Ya karena beranekaragam barang yang dijual di sunmor. Lokasi dekat juga dari kos*

Comment [nm198]: alasan

5. Bagaimana suasana yang ada di Pasar *Tiban Sunday Morning* ?

*Di sunmor itu ramai banget, padat pengunjung.*

Comment [nm199]: suasana

6. Bagaimana sikap pedagang di Pasar *Tiban Sunday Morning* kepada pembeli/pengunjung ?



- Kebanyakan pedagang ramah dengan pembeli*
7. Pernahkah Anda dikecewakan oleh pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning ? jika pernah, dalam hal apa?
- Tidak pernah mbak.*
8. Apakah Anda pernah menjalin kerja sama dengan pedagang Pasar Tiban Sunday Morning ? Dalam hal apa?
- pernah, tapi sebatas cuma punya langganan. Ada pedagang langganan saya buat beli baju, kerudung, makanan,*
9. Apa keuntungan.kerugian yang Anda dapatkan ketika menjalin kerja sama?
- Keuntungannya kita udah dapat pedagang langganan, jadi udah enak dan percaya. Jadi kalau cari barang nggak perlu susah atau mesti nyari pedagang lain yang belum tentu cocok*
10. Bagaimana penetapan harga barang di Pasar Tiban Sunday Morning ?
- Kalau harga-harga di sunmor ada yang boleh di tawar dan ada yang pas.*
11. Apakah ada norma atau aturan yang harus Anda patuhi di Pasar Tiban Sunday Morning ?
- Cuma dikasih peringatan buat hari-hati*
12. Apa keuntungan yang Anda dapatkan ketika datang ke Pasar Tiban Sunday Morning ?
- Barang dagangan banyak, jadi bisa beli sesuatu yang kita cari di sana, bisa untuk refreshing juga. Walau cuma liat-liat.*

Comment [nm200]: interaksi

Comment [nm201]: interaksi

Comment [nm202]: jaringan

Comment [nm203]: jaringan

Comment [nm204]: norma

Comment [nm205]: norma

**Informan 15 : Pembeli**

Tanggal : 06 Mei 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Ana
2. Alamat : Jogja
3. Usia : 19
4. Pendidikan :

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Darimana Anda tahu tentang Pasar *Tiban Sunday Morning* ?  
*Tahu sunmor ini dari kakak yang juga kuliah di jogja*
2. Apakah Anda sering berkunjung ke Pasar Tiban Sunday Morning ?  
seberapa sering ?  
*Hampir tiap minggu ke sunmor*
3. Anda lebih sering menjadi pengunjung atau pembeli di Pasar Tiban Sunday Morning ?  
Lebih sering seh jadi pembeli, soalnya saya kalau ke sunmor itu kalau lagi pengen beli sesuatu yang ada di sana.
4. Mengapa Anda tertarik untuk pergi ke Pasar Tiban Sunday Morning ?  
*Karena barang-barang yang dijual di sunmor harganya agak murah, banyak pilihan barang, dan ramai pengunjung.*
5. Bagaimana suasana yang ada di Pasar Tiban Sunday Morning ?  
*tidak terlalu nyaman karena padat pengunjung dan tempatnya sempit.*
6. Bagaimana sikap pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning kepada pembeli/pengunjung ?  
*Lumayan ramah*
7. Pernahkah Anda dikecewakan oleh pedagang di Pasar Tiban Sunday Morning ? jika pernah, dalam hal apa?  
*Tidak pernah mbak.*
8. Apakah Anda pernah menjalin kerja sama dengan pedagang Pasar Tiban Sunday Morning ? Dalam hal apa?

Comment [nm206]: alasan

Comment [nm207]: suasana

Comment [nm208]: interaksi

Comment [nm209]: interaksi

*punya langganan. Kalau misal mau beli baju atau makanan*

Comment [nm210]: jaringan

9. Apa keuntungan/kerugian yang Anda dapatkan ketika menjalin kerja sama?

*Keuntungannya pedagang udah kenal, bisa dapat harga murah, kan bisa ditawar.*

Comment [nm211]: jaringan

10. Bagaimana penetapan harga barang di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Kalau harga-harga di sunmor ada yang boleh di tawar dan ada yang pas.*

Comment [nm212]: norma

11. Apakah ada norma atau aturan yang harus Anda patuhi di Pasar Tiban Sunday Morning ?

*ada, disuruh hati-hati membawa barang*

Comment [nm213]: norma

12. Apa keuntungan yang Anda dapatkan ketika datang ke Pasar Tiban Sunday Morning ?

*Untungnya itu barang-barang yang dijual beranekaragam, jadi seneng kalau di sini*

#### **Informan 16 : Pengurus Paguyuban Sinar Pagi**

Tanggal : 29 April 2012

##### **A. Identitas Diri**

1. Nama : Ari
2. Alamat : Sleman
3. Usia : 25 Tahun
4. Pendidikan : S1

##### **B. Daftar Pertanyaan**

1. Apa latar belakang dan tujuan didirikan paguyuban ini?

*Awalnya dulu pihak UGM itu minta agar pedagang itu dikoordinir, biar bisa jualan lagi. Dulu paguyuban yang pertama kan Fajar Wiradigama, jadi kami pengen bentuk paguyuban, biar bisa dagang. Tujuan itu untuk mengkoordinir pedagang dan pedagang juga perlu wadah untuk menyampaikan aspirasi mereka baik saran, kritik atau keluhan.*

Comment [nm214]: latar belakang dan tujuan

2. Kapan berdirinya paguyuban ini? Siapa pendiri paguyuban ini?

*Tahun 2008 Pendirinya itu ya beberapa pedagang dari Sinar Pagi, dulu kita ada rapat untuk membahas pembentukan paguyuban, dan strukturnya.*

3. Apa jabatan Anda dalam paguyuban ini?

*Jadi bendahara umum. Tapi juga jadi korlap. Di sini korlapnya ada empat*

4. Berapa jumlah anggota paguyuban saat ini ?

*Jumlah anggota itu kurang lebih ada 200an pedagang*

Comment [nm215]: jumlah anggota

5. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di paguyuban ini ?

*Kalau dulu waktu awal itu kita data, terus ngumpulin fotokopi KTP.*

*Setelah dikelola UGM, jadi pedagang harus daftar ulang lagi.*

Comment [nm216]: syarat

6. Apa saja kegiatan yang dilakukan di paguyuban ini ?

*Mengkoordinir teman-teman biar rapi. Biar tidak ada masalah. Karena kita disini diberi tempat oleh pihak UGM. UGM kan nggak pengen jalannya macet, nggak merusak tanaman, dan menjaga kebersihan. Dulu sering kumpul, tapi sekarang hanya mengelola. Pas gempa atau gunung merapi sering ngumpulin bantuan buat korban*

Comment [nm217]: kegiatan

7. Apa saja norma yang ada di dalam paguyuban ini?

*Sudah ada di kontrak dari pihak UGM. Paguyuban hanya memantau agar pedagang bisa mematuhi norma sesuai kontrak*

Comment [nm218]: norma

8. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?

*Pertamanya ditegur dan diberi peringatan, tapi kalau masih saja melanggar kita laporkan ke pengelola*

Comment [nm219]: sanksi

9. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Disini sudah resmi karena sudah ada kontraknya. Dari pihak DPPA UGM sudah menyewakan lahan ini untuk berjualan dengan melalui sistem kontrak setahun. Besarnya tergantung jualan dan ukuran. Jadi resmi.*

Comment [nm220]: norma

10. Bagaimana interaksi antar anggota di paguyuban ini ?

*Hubungan antar sesama pedagang bagus. Dan memang harus seperti itu. Karena kita jualan bareng di satu pasar jadi harus kenal. Dari sini kita bisa saling bagi informasi dan tolong-menolong*

Comment [nm221]: jaringan

11. Bagaimana interaksi paguyuban dengan pihak pengelola?

*Bagus. Kemarin habis rapat. UGM sadar jika ini potensi, mereka ingin dikelola dengan baik. Diantaranya juga pengen menata kembali. Seperti penataan parkir, ada seragam dan masalah letaknya. Besok habis ini rencananya pedagang mau diseragamkan*

Comment [nm222]: jaringan

12. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa?

*Ada, tapi nggak yang merugikan pedagang-pedagang yang lain, malah bisa jadi motivasi*

Comment [nm223]: interaksi

13. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?  
*Biasanya masalah-masalah kecil karena tempat tergeser. Tapi langsung bisa terselesaikan.*

#### **Informan 17 : Pengurus P2TKP**

Tanggal : 27 Mei 2012

##### **A. Identitas Diri**

1. Nama : Dtk
2. Alamat : Bantul
3. Usia : 50 tahun
4. Pendidikan : -

##### **B. Daftar Pertanyaan**

1. Apa latar belakang dan tujuan didirikan paguyuban ini?

*Dulu pihak UGM itu minta agar pedagang itu didata dan dikoordinir. dengan begitu pedagang bisa jualan kembali. PT2KP ini kan paguyuban yang terakhir, jadi buat pedagang-pedagang baru. Tujuan itu untuk mengkoordinir pedagang dan memantau pedagang pas di sunmor*

Comment [nm224]: latar belakang dan tujuan

2. Kapan berdirinya paguyuban ini? Siapa pendiri paguyuban ini?

*Sekitar tahun 2009. Pendirinya yang para pedagang sendiri, yang belum punya paguyuban*

Comment [nm225]: tahun

3. Apa jabatan Anda dalam paguyuban ini?

*Jadi ketuanya*

4. Berapa jumlah anggotan paguyuban saat ini ?

*Di sini jumlahnya paling banyak dari pada di paguyuban lainnya. Soalnya lokasi lapak pedagang sesama paguyuban bisa saling berhadapan, jadi satu jalan itu, sebelah kanan dan kiri. Kalau yang lainnya kan biasanya cuma di sebelah kanan, atau kiri. kurang lebih ada 230an pedagang*

Comment [nm226]: jumlah anggota

5. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di paguyuban ini ?

*Ya dulu itu di data , terus pedagang kan disuruh daftar ulang lagi ke kantornya sunmor.*

Comment [nm227]: syarat

6. Apa saja kegiatan yang dilakukan di paguyuban ini ?

*Pengurusnya itu memantau para pedagang sama nariki uang kebersihan. Kalau kegiatan bersama dulu ada arisa.*

7. Apa saja norma yang ada di dalam paguyuban ini?

*Aturan-aturan itu pedagang harus patuh sama aturan yang ada di kontrak itu. Tapi kalau dari saya, pedagang yang tidak jualan harus memberitahu kepada saya secara langsung atau lewat sms, biar kita juga mudah memantau dan pedagang yang lain bisa memperlebar lapaknya.*

Comment [nm228]: norma

8. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?

*Ya pertamanya ditegur sama di beri peringatan*

Comment [nm229]: norma

9. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Sistem tempat itu udah dikelola UGM, udah ada di surat kontrak, jadi pedagang nggak boleh nyerobot lahan pedagang lain*

Comment [nm230]: norma

10. Bagaimana interaksi antar anggota di paguyuban ini ?

*Ya bagus, saling ngobrol kalau lagi nggak ada pembeli, jadi saling kenal*

Comment [nm231]: jaringan

11. Bagaimana interaksi paguyuban dengan pihak pengelola?

*Ya kami saling berkoordinasi, ada rapat juga*

Comment [nm232]: jaringan

12. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa?

*Kalau di bilang persaingan sih juga nggak, tapi saling berusaha biar pembeli tertarik*

Comment [nm233]: interaksi

13. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?

*Ya Cuma kecil, masalah tempat yang kadang ada yang nakal, terus kita selesaikan. Atau ada pedagang yang belum kedaftar tapi jualan di sini, itu kita tegur,*

**Informan 18 : Pengurus Paguyuban Fajar Wiradigama**

Tanggal : 13 Mei 2012

**A. Identitas Diri**

1. Nama : Chl
2. Alamat : Bantul
3. Usia :
4. Pendidikan :

**B. Daftar Pertanyaan**

1. Apa latar belakang dan tujuan didirikan paguyuban ini?

*Latar belakang didirikan paguyuban ini untuk menggalang rasa kemitraan dan keguyuban di kalangan pengusaha warung lesehan khusus minggu pagi di kampus UGM. Untuk membangun citra yang positif, bahwa warung lesehan khusus minggu pagi di kampus UGM bukan merupakan usaha yang liar, melainkan teorganisir.*

Comment [nm234]: latar belakang dan tujuan

2. Kapan berdirinya paguyuban ini? Siapa pendiri paguyuban ini?

*Berdiri tahun 7 Desember 1998. Pendirinya beberapa pedagang Fajar Wiradigama*

Comment [nm235]: tahun

3. Apa jabatan Anda dalam paguyuban ini?

*Jabatan saya Ketua I*

4. Berapa jumlah anggotan paguyuban saat ini ?

*Jumlah pedagang di Paguyuban Fajar Wiradigama saat ini sudah berkurang menjadi 39 dari 51 pedagang. Karena pemindahan tempat dari boulevard ke jalan dekat bundaran kecil.*

Comment [nm236]: jumlah anggota

5. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di paguyuban ini ?

Anggotanya adalah pedagang warung lesehan khusus minggu pagi di kampus UGM. Syarat fotokopi KTP, dan KK.

Comment [nm237]: syarat

6. Apa saja kegiatan yang dilakukan di paguyuban ini ?

Ada kegiatan arisan, silaturahmi, menggalang dana untuk bakti sosial.

7. Apa saja norma yang ada di dalam paguyuban ini?

Aturannya itu setiap anggota wajib menaati peraturan yang berlaku di UGM, menaati peraturan yang ada di surat kontrak dengan UGM, menjaga kesehatan dan kebersihan dagangan dan peralatannya, dan menjaga keharmonisan hubungan antar pedagang.

Comment [nm238]: norma

8. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?

Ada sanksi ringan dan berat. Kalau sanksi ringan itu berupa teguran, kalau berat itu nanti diputuskan oleh pihak Pengelola pasar.

Comment [nm239]: norma

9. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

Tempat dagang berupa warung lesehan. Masalah tempat itu sudah ditentukan di surat kontrak. Tapi ukuran dari warung lesehan itu 2x10m dan biaya Rp. 720.000,00.

Comment [nm240]: norma

10. Bagaimana interaksi antar anggota di paguyuban ini ?

Hubungan pedagang di sini baik, saling berinteraksi dengan tetangga warung. Sesuai dengan aturan harus menjaga keharmonisan pedagang.

Comment [nm241]: jaringan

11. Bagaimana interaksi paguyuban dengan pihak pengelola?

Baik. Kami juga sering hadir di rapat dan saling berkoordinasi.

Comment [nm242]: jaringan

12. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa?

Sebenarnya persaingan yang benar-benar itu tidak ada. Kalau warung makan itu selera lidah pembeli saja. Kalau harga juga sudah dipatok dari paguyuban.

Comment [nm243]: interaksi

13. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?

Kalau sampai saat ini belum ada konflik.



## Informan 19 : Pengurus Paguyuban Notonegoro

Tanggal : 06 Mei 2012

### A. Identitas Diri

1. Nama : Amr
2. Alamat : Yogyakarta
3. Usia : 50 tahun
4. Pendidikan :

### B. Daftar Pertanyaan

1. Apa latar belakang dan tujuan didirikan paguyuban ini?

*Dulu waktu jualan di Boulevard, banyak pedagang yang muncul dan belum terkoordinir. Kemudian dari pihak UGM menyuruh kita untuk pindah ke jalan Notonegoro dan mengkoordinir pedagang-pedagang. Jadi kami rapat dan membuat paguyuban.*

Comment [nm244]: latar belakang dan tujuan

2. Kapan berdirinya paguyuban ini? Siapa pendiri paguyuban ini?

*Paguyuban ini berdiri tahun 2002. Beberapa pedagang berkumpul untuk rapat mendirikan paguyuban, kemudian dibentuk struktur kepengurusan.*

Comment [nm245]: tahun

3. Apa jabatan Anda dalam paguyuban ini?

*Wakil ketua Notonegoro*

4. Berapa jumlah anggota paguyuban saat ini ?

*Jumlahnya ada 200an pedagang*

Comment [nm246]: jumlah

5. Apa saja syarat dan ketentuan untuk bergabung di paguyuban ini ?

*Kalau syarat dulu itu ya pedagang di sunmor yang jualan di jalan Notonegoro, kemudian kita data, bawa fotokopi KTP*

Comment [nm247]: syarat

6. Apa saja kegiatan yang dilakukan di paguyuban ini ?

*Rapat, sosialisasi, menjaga ketertiban pedagang, memberikan informasi kalau ada pengumuman yang baru ke pedagang, ada uang untuk kebersihan dan uang sosial juga*

Comment [nm248]: kegiatan

7. Apa saja norma yang ada di dalam paguyuban ini?

*Kalau aturan di paguyuban ini sesuai dengan aturan yang diberikan pihak pengelola*

Comment [nm249]: norma

8. Apa saja sanksi yang diterima jika ada anggota yang melanggar norma?

*Sanksinya itu mendapat teguran dan diperingati*

Comment [nm250]: norma

9. Bagaimana sistem pemakaian tempat dagang?

*Pemakaian lapak dagang sudah dikelola sama UGM, di sini kita Cuma menyewa tempat, untuk ukuran dan biaya itu sudah ada di surat kontrak.*

Comment [nm251]: norma

10. Bagaimana interaksi antar anggota di paguyuban ini ?

*Hubungan pedagang di sini baik, saling berinteraksi juga.*

Comment [nm252]: jaringan

11. Bagaimana interaksi paguyuban dengan pihak pengelola?

*Hubungan sama UGM baik,kita juga sering ikut rapat kalau ada rapat tentang sunmor dengan UGM. Saling berkoordinasi.*

Comment [nm253]: jaringan

12. Apakah ada persaingan yang terjadi antar pedagang? Bentuknya seperti apa?

*Persaingan itu cuma saling memperbaiki kualitas barang dagangan sama pelayanan saja*

Comment [nm254]: interaksi

13. Apakah pernah ada konflik yang terjadi? Bagaimana Anda menyikapinya?

*Konflik itu belum pernah terjadi*

## U



*Sumber: Google map*

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_





**Lahan parkir di Pasar *Tiban Sunday Morning***

**22 Juli 2012** (*Dokumen Pribadi*)



**Aktivitas di Pasar *Tiban Sunday Morning***

**27 Mei 2012** (*Dokumen Pribadi*)





**Aktivitas di Pasar *Tiban Sunday Morning***

**27 Mei 2012 (*Dokumen Pribadi*)**



**Lalu Lintas di Seberang Jalan Lokasi Pasar *Tiban Sunday Morning***

**27 Mei 2012 (*Dokumen Pribadi*)**





**PEMERINTAH PROVINSI DAERAH ISTIMEWA YOGYAKARTA**  
**SEKRETARIAT DAERAH**

Kompleks Kepatihan, Danurejan, Telepon (0274) 562811 - 562814 (Hunting)  
YOGYAKARTA 55213

**SURAT KETERANGAN / IJIN**

070/2575/VI/3/2012

Membaca Surat : DEKAN FAK ILMU SOSIAL UNY

Nomor : 766/H34.14/PL/2012

Tanggal : 06 Maret 2012

Perihal : Ijin Penelitian

- Mengingat :
1. Peraturan Pemerintah Nomor 41 Tahun 2006, tentang Perizinan bagi Perguruan Tinggi Asing, Lembaga Penelitian dan Pengembangan Asing, Badan Usaha Asing dan Orang Asing dalam melakukan Kegiatan Penelitian dan Pengembangan di Indonesia;
  2. Peraturan Menteri Dalam Negeri Nomor 33 Tahun 2007, tentang Pedoman penyelenggaraan Penelitian dan Pengembangan di Lingkungan Departemen Dalam Negeri dan Pemerintah Daerah;
  3. Peraturan Gubernur Daerah Istimewa Yogyakarta Nomor 37 Tahun 2008, tentang Rincian Tugas dan Fungsi Satuan Organisasi di Lingkungan Sekretariat Daerah dan Sekretariat Dewan Perwakilan Rakyat Daerah.
  4. Peraturan Gubernur Daerah Istimewa Yogyakarta Nomor 18 Tahun 2009 tentang Pedoman Pelayanan Perizinan, Rekomendasi Pelaksanaan Survei, Penelitian, Pendataan, Pengembangan, Pengkajian, dan Studi Lapangan di Daerah Istimewa Yogyakarta.

DIIJINKAN untuk melakukan kegiatan survei/penelitian/pendataan/pengembangan/pengkajian/studi lapangan kepada:

Nama : NOVI MARLINA

NIP/NIM : 08413241015

Alamat : KARANGMALANG YOGYAKARTA

Judul : MODAL SOSIAL DALAM PASAR TIBAN SUNDAI MORNING DI LEMBAH UGM  
YOGYAKARTA

Lokasi : - Kota/Kab. KOTA YOGYAKARTA

Waktu : 21 Maret 2012 s/d 21 Juni 2012

**Dengan Ketentuan**

1. Menyerahkan surat keterangan/ijin survei/penelitian/pendataan/pengembangan/pengkajian/studi lapangan \*) dari Pemerintah Provinsi DIY kepada Bupati/Walikota melalui institusi yang berwenang mengeluarkan ijin dimaksud;
2. Menyerahkan soft copy hasil penelitiannya baik kepada Gubernur Daerah Istimewa Yogyakarta melalui Biro Administrasi Pembangunan Setda Provinsi DIY dalam compact disk (CD) maupun mengunggah (upload) melalui website [adbang.jogjaprov.go.id](http://adbang.jogjaprov.go.id) dan menunjukkan cetakan asli yang sudah disahkan dan dibubuhi cap institusi;
3. Ijin ini hanya dipergunakan untuk keperluan ilmiah, dan pemegang ijin wajib mentaati ketentuan yang berlaku di lokasi kegiatan;
4. Ijin penelitian dapat diperpanjang maksimal 2 (dua) kali dengan menunjukkan surat ini kembali sebelum berakhir waktunya setelah mengajukan perpanjangan melalui website [adbang.jogjaprov.go.id](http://adbang.jogjaprov.go.id);
5. Ijin yang diberikan dapat dibatalkan sewaktu-waktu apabila pemegang ijin ini tidak memenuhi ketentuan yang berlaku.

Dikeluarkan di Yogyakarta

Pada tanggal 21 Maret 2012

A.n Sekretaris Daerah

Asisten Perekonomian dan Pembangunan  
Ub.

PLH. Kepala Biro Administrasi Pembangunan



**Tembusan :**

1. Yth. Gubernur Daerah Istimewa Yogyakarta (sebagai laporan);
2. Walikota Yogyakarta cq. Dinas Perizinan
3. Bupati Sleman, cq Bappeda
4. DINAS SOSIAL PROV. DIY
5. DEKAN FAK SOSIAL UNY
6. Yang Bersangkutan

Drs. Sugeng Irianto, M.Kes.  
NIP. 19620226 198803 1 008





PEMERINTAH KABUPATEN SLEMAN  
BADAN PERENCANAAN PEMBANGUNAN DAERAH  
( BAPPEDA )

Alamat : Jl. Parasamya No. 1 Beran, Tridadi, Sleman 55511  
Telp. & Fax. (0274) 868800. E-mail : bappeda@sleman.go.id

SURAT IZIN

Nomor : 07.0 / Bappeda/ 0932 / 2012

TENTANG  
PENELITIAN

KEPALA BADAN PERENCANAAN PEMBANGUNAN DAERAH

Dasar : Keputusan Bupati Sleman Nomor : 55 /Kep.KDH/A/2003 tentang Izin Kuliah Kerja Nyata, Praktek Kerja Lapangan dan Penelitian.  
Menunjuk : Surat dari Sekretariat Daerah Pemerintah Provinsi Daerah Istimewa Yogyakarta Nomor: 070/2575/V/3/2011 Tanggal : 21 Maret 2012 Hal : Ijin Penelitian.

MENGIZINKAN :

Kepada :  
Nama : NOVI MARLINA  
No. Mhs/NIM/NIP/NIK : 08413241015  
Program/ Tingkat : S1  
Instansi/ Perguruan Tinggi : UNY  
Alamat Instansi/ Perguruan Tinggi : Karangmalang, Yogyakarta  
Alamat Rumah : Gading Wetan, Bono, Tulung, Klaten  
No. Telp/ Hp : 085743442025  
Untuk : Mengadakan Penelitian dengan judul :  
"MODAL SOSIAL DALAM PASAR TIBAN SUNDAY MORNING DI LEMBAH UGM YOGYAKARTA"  
Lokasi : Kab. Sleman  
Waktu : Selama 3 (tiga) bulan mulai tanggal: 27 Maret 2012 s/d 27 Juni 2012

Dengan ketentuan sebagai berikut :

1. Wajib melapor diri kepada Pejabat Pemerintah setempat (Camat/ Kepala Desa) atau Kepala Instansi untuk mendapat petunjuk seperlunya.
2. Wajib menjaga tata tertib dan mentaati ketentuan-ketentuan setempat yang berlaku.
3. Izin ini dapat dibatalkan sewaktu-waktu apabila tidak dipenuhi ketentuan-ketentuan di atas.
4. Wajib menyampaikan laporan hasil penelitian berupa 1 (satu) CD format PDF kepada Bupati diserahkan melalui Kepala Bappeda.
5. Izin tidak disalahgunakan untuk kepentingan-kepentingan di luar yang direkomendasikan.

Demikian izin ini dikeluarkan untuk digunakan sebagaimana mestinya, diharapkan pejabat pemerintah/ non pemerintah setempat memberikan bantuannya.

Setelah selesai pelaksanaan penelitian Saudara wajib menyampaikan laporan kepada kami 1 (satu) bulan setelah berakhirnya penelitian.

Dikeluarkan di : Sleman  
Pada Tanggal : 27 Maret 2012  
A.n. Kepala BAPPEDA Kab. Sleman  
Ka. Bidang Pengendalian & Evaluasi  
u.b.

Tembusan Kepada Yth :

1. Bupati Sleman (sebagai laporan)
2. Ka. Kantor Kesatuan Bangsa Kab. Sleman
3. Ka. Dinas Perindagkop Kab. Sleman
4. Ka. Bid. Ekonomi Bappeda Kab. Sleman
5. Ka. Bid Sospud Bappeda Kab. Sleman
6. Ka. Bag. Perekonomian Setda Kab. Sleman
7. Camat Kec. Depok
8. Pengelola Pasar Sunday Morning Lembah UGM
9. Dekan Fak. Sosial – UNY Yk.
10. Peringgal.







KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
UNIVERSITAS NEGERI YOGYAKARTA  
FAKULTAS ILMU SOSIAL

Alamat: Karangmalang Yogyakarta 55281  
Telp. (0274) 586168 Ext. 249 Fax. (0274) 548201  
Website : www.fise.uny.ac.id.

Nomor : 766 / H.34.14/PL/2012  
Lampiran : 1 bendel proposal  
Hal : Permohonan Izin Penelitian

Yth.: Gubernur Provinsi D.I. Yogyakarta  
C.q. Kepala Biro Administrasi Pembangunan  
Setda Provinsi D. I. Yogyakarta

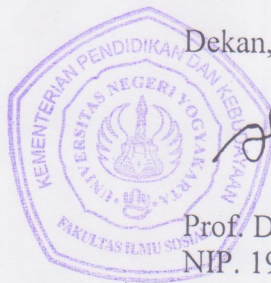
Dengan hormat kami bermaksud memintakan izin mahasiswa a.n. :

Nama : NOVI MARLINA  
NIM : 08413241015  
Program Studi : Pendidikan Sosiologi  
Maksud/Tujuan : Penelitian Tugas Akhir Skripsi  
Judul Tugas Akhir : MODAL SOSIAL DALAM PASAR TIBAN SUNDAY  
MORNING DI LEMBAH UGM YOGYAKARTA

Atas perhatian kerjasama dan izin yang diberikan kami ucapkan terima kasih.

**Tembusan :**

1. Kep. DPPA UGM Yogyakarta
2. Ka. Subdik FIS UNY
3. Ketua Jurusan Sejarah
4. Mahasiswa yang bersangkutan



Dekan,

Prof. Dr. Ajat Sudrajat, M. Ag.  
NIP. 19620321 198903 1 001