

Transkip Hasil Wawancara

Mahasiswa yang melakukan perawatan dan memakai produk kecantikan di klinik kecantikan

Informan 1

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 22 November 2012
Pukul : 11.40 WIB
Tempat : Hima PKNH

B. Identitas Informan

Nama : Auditya
Jurusan/ Prodi : PKNH
Usia : 19 tahun
Angkatan : 2012
Asal : Bekasi
Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 3000.000,00
Jatah Perbulan : ± Rp. 1.200.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?
I : Aku pake klinik kecantikan Bekasi mbak
P: Apa namanya ?
I: Kayak praktek dokter aja sih mbak, tapi ada klinik kecantikannya,
kalo gak salah namanya **Mitra Lestari** mbak
2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

Comment [G1]: Jenis Klinik

- I: Soalnya temen aku pakein cocok, terus aku cobain juga cocok gitu
- Comment [G2]:** Alasan
3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?
- I: Dari temen, temen aku banyak make, tadinya kan temen aku banyak jerawatnya, terus setelah make jerawatnya hilang, yaudah aku cobain cocok.
- Comment [G3]:** Faktor yang mendorong.
- P: Berarti temennya banyak yang make ?
- I: He'eh mbak
4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?
- I: Biar terlihat lebih bersih, putih ama gak jerawatan mukanya, kecantikan kan aset mbak
- Comment [G4]:** Faktor yang mendorong.
5. P: Menurutmu sendiri kriteria kulit wajah cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?
- I: Hmm... Apa ya,, cantik itu mbak ya kulit wajahnya putih, bersih, gak kusem, terus gak berjerawat gitu, jadi orang juga lihatnya seneng mbak... hehehehe
- Comment [G5]:** Kriteria kulit wajah cantik
6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?
- I: Sejak kelas XI SMA
- Comment [G6]:** Waktu
- P: Tahun berapa ?
- I: 2009
7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?
- I: Diri sendiri mbak
- Comment [G7]:** Faktor yang mendorong.
8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?
- I: Kemaren tu aku pernah pengen coba klinik kecantikan Jogja, aku nyobain LBC kan, tapi aku gak cocok jadi aku balik lagi pake yang di sana
- Comment [G8]:** Indikator Perilaku Konsumtif.

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Aku sih cuma beli produk kecantikannya aja, kalo perawatan sih jarang, paling lebih suka totok wajah aja di salon

Comment [G9]: Jenis Perawatan

P: Kenapa ?

I: Kalo totok kan kayaknya gak nipsisin kulit ya mbak

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Cuma pelembab pagi, malam, ama sunblock, terus pembersih.

Comment [G10]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Enggak cuman dari situ, soalnya kalo ganti-ganti dicampurnya nggak cocok kan mendingan dari klinik kecantikan itu.

Comment [G11]: Indikator Perilaku Konsumtif.

12. P: Apakah anda harus melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan secara berkelanjutan ?

I: Ya sebenarnya kalo enggak sih gak pa-pa, cuman nanti takutnya wajahnya jadi kusam kalo berhenti, lagian kan yang namanya cewek pengen cantik terus-terusan mbak, jadi ya mendingan makenya terusan biar cantiknya juga terus-terusan mbak.

Comment [G12]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 1.200.000,00

Comment [G13]: Pendapatan.

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari Ibu

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Enggak sih kalo ada uang aja, tapi kan tiap bulan ke klinik kecantikan, nah tar dapat lagi beda ama jatah yang tadi dari ibu.

Comment [G14]: Biaya Perawatan

P: Berapa?

I: Kalo aku sih paling cuman Rp. 200.000,00

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Cuman Rp. 160.000,00

Comment [G15]: Biaya Perawatan Pertama

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Perbulan Rp. 200.000,00 aja

Comment [G16]: Biaya Perawatan Bulanan.

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Ya lebih cantik aja, kalo dulu-dulu kayaknya gampang berminyak gitu, terus kalo kena matahari langsung item, tapi kalo make lebih mendingan aja mbak.

Comment [G17]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Kalo menurut aku sih enggak, itu kan emang kebutuhan mbak, kalo konsumtif kan berlebihan kayak yang make obat-obatan kayak gitu, kalo seusaia aku tu belum perlu. Jadi wajar aja kalo menurut aku.

Comment [G18]: Tanggapan Perilaku Konsumtif.

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Enggak sih, cuman bikin lebih pede aja sendiri.

Comment [G19]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Aku cuman pengen kelihatan lebih bersih aja mbak, tar kan aku kerja, jadi pas kerja tar wajahnya bersih, dilihatnya jadi enak mbak.

Comment [G20]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: positifnya emang lebih pede aja sih, kalo dilihat orang jadi enak aja, sebenarnya kan namanya wajah cantik kan juga aset ya mbak, jadi tar misal kita pas masuk dunia kerja, nah kecantikan itu jadi salah satu nilai plusnya mbak..

Comment [G21]: Dampak positif.

P: kalo negatif apa ?

I: negatifnya ngebebanin orang tua aja, belum punya penghasilan sendiri jadinya minta mulu deh.

Comment [G22]: Dampak Negatif.

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecanntikan ?

I: Hak orang-orangnya aja sih mbak, kalo ada uang mereka bisa beli apa aja jadi hak mereka aja, kalo ada uang buat konsumtif kenapa enggak kan enggak ngrugiin orang lain juga mbak.

Comment [G23]: Tanggapan

Transkip Hasil Wawancara

Mahasiswa yang melakukan perawatan dan memakai produk kecantikan di klinik kecantikan

Informan 2.

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 22 November 2012
Pukul : 10.58 WIB
Tempat : Kampus

B. Identitas Informan

Nama : Etti Arni R.
Jurusan/ Prodi : Administrasi Negara
Usia : 20 tahun
Angkatan : 2010
Asal : Magelang
Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 2500.000,00
Jatah Perbulan : ± Rp. 400.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa anda pilih ?

I : Aku pake Natasha mbak.

Comment [G24]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Kan kemaren banyak yang berhasil di situ kan mbak, terus nyoba dulu disitu tar siapa tahu kalo sakitnya sembuh.

Comment [G25]: Alasan

P: Kalo boleh tahu sakitnya apa sih ?

I: Itu lho mbak jerawat gede dihidung. Tak bawa ke situ dari bulan Juli sampai kemaren Oktober gak berhasil mbak.

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: Dari temen mbak.

Comment [G26]: Faktor yang mendorong.

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Diri sendiri mbak

P: Alasannya apa?

I: Karena sakit itu mbak yang jerawat itu mbak.

Comment [G27]: Faktor yang mendorong.

5. P: Kalau boleh tau nih, sebenarnya kriteria kulit wajah cantik menurutmu tuh gimana ya ?

I: Cantik kalo secara fisik yah tinggi, tubuhnya ramping, berambut panjang, kalo wajahnya ya putih, gak berjerawat, dan gak berminyak, tapi kalo cantik juga bisa diartikan kalo orang tu punya pribadi yang baik, sopan, nyenengin, percuma mbak kalo wajahnya cantik tapi hatinya buruk...

Comment [G28]: Kriteria kulit wajah cantik.

6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: Bulan Juli 2012

Comment [G29]: Waktu

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Diri sendiri mbak, karena udah malu ada jerawatnya yang gede banget jadi ngerasanya gak cantik aja mbak.

Comment [G30]: Faktor yang mendorong.

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Pernah, terus sekarang lagi make perawatan dokter juga. Yang Krim-krim masih make yang Natasha terus sama obat jerawat dari dokter.

Comment [G31]: Indikator Perilaku konsumtif

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Pake produknya kayak *facial foam* atau apalah, *laser*, *peeling*.

Comment [G32]: Jenis Perawatan

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Krim pagi, krim malam *peeling*, tirai, untuk jerawatnya, *facial foam*.

Obat minumnya juga mbak.

Comment [G33]: Produk Kecantikan

P: Dari Natasha itu ?

I: he'eh mbak.

P: Lha kalo yang dari dokternya apa?

I: Olesan buat jerawatnya ama obat minum juga.

Comment [G34]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Enggak mbak, kan enggak boleh. Misalnya pake Viva atau apalah kayak gitu tu gak boleh mbak.

Comment [G35]: Indikator Perilaku Konsumtif.

P: Berarti cuman make yang dari klinik kecantikan ama yang dari dokter itu ?

I: Harusnya kan nggak boleh kan mbak, tapi kan yang dari Natasha itu nggak sembuh-sembuh. Terus waktu make yang dari dokter itu jadi agak kering gitu.

12. P: Secara berkelanjutan nggak kalo melakukan perawatan ?

I: Ya terus, nggak cuman sekali gitu, soalnya ntar belom ada hasilnya mbak kalo cuman sekali.

Comment [G36]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 400.000,00

Comment [G37]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari tabungan aku pake buat perawatan terus tabungannya kan habis. Terus aku nyisain dari jatah bulannya.

P: Berarti harus sempat nyisain gitu ?

I: Iya mbak, harus hemat banget mbak.

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Dulu aku pake tabungan. Terus tabungannya habis ya aku nyisiin per minggunya.

Comment [G38]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Pertama sekitar Rp. 400.000,00

Comment [G39]: Biaya Perawatan Pertama

P: Rp.400.000,00 itu apa aja dapatnya ?

I: Itu disinar, terus krim malam, ama obat yang diminum.

P: Obatnya dapat berapa tablet sih ?

I: Cuman buat seminggu aja itu mbak, tar minggu selanjutnya kontrol gitu seterusnya sampai 4x aku mbak.

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Tergantung mbak, tergantung kalo kita beli, misal krimnya habis ya kita beli, kalo enggak ya enggak, ya sekitaran Rp. 200.000,00

Comment [G40]: Biaya Perawatan Perbulan.

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Kalau dulu jerawatnya belum ada perubahan, cuman tambah bersih, cerahan ama putih saja. Tapi setelah saya juga pake obat yang dari dokter jerawatnya mulai kering.

Comment [G41]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Ya iya sih mbak emang konsumtif, kan perawatan ke Natasha mahal juga, tapi malah belum ada perubahan, udah gitu harus ke dokter kulit juga berarti kan tambah lagi kan mbak pengeluarannya. Tapi gak pa-pa biar sembuh aja.

Comment [G42]: Tanggapan Perilaku Konsumtif.

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Enggak sih mbak, aku kan sebenarnya perawatan wajah karena sakit aja mbak, biar sembuhan gitu.

Comment [G43]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Biar sehat mbak.

Comment [G44]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: Positifnya ya sesuai ama tujuanku itu mbak buat nyembuhin jerawatku itu mbak, takutnya kalo gak diobatin ntar lama-kelamaan nambah mbak, udah tambah sakit juga tambah malu tow mbak...

Comment [G45]: Dampakpositif.

P: kalo negatifnya apa ?

I: Kalau negatifnya boros mbak, kan harus mengeluarkan banyak pengeluaran tiap bulannya. Bahkan kudu sampe ngabisin tabungan segala tow mbak biar bisa perawatan.

Comment [G46]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalau menurutku kalau emang sakit sih gak pa-pa. Tapi kalau cuman pengen putih aja sih mendingan gak usah, kan kita juga gak punya pendapatan sendiri ntar malah ngebebanin orang tua.

Comment [G47]: Tanggapan

Transkip Hasil Wawancara

Mahasiswa yang melakukan perawatan dan memakai produk kecantikan di klinik kecantikan

Informan 3.

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 16 Oktober 2012
Pukul : 12.00 WIB
Tempat : Dekanat

B. Identitas Informan

Nama : Dini Prihatini
Jurusan/ Prodi : Pendidikan Sejarah
Usia : 23 tahun
Angkatan : 2007
Asal : Prambanan
Pekerjaan Orang Tua : Pegawai Swasta
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 2000.000,00
Jatah Perbulan : Rp. 500.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I : Saya ganti-ganti eee.. dulu saya make Natasha terus sekarang saya
pake Larissa.

Comment [G48]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Sekarang saya memilih Larissa karena produknya lebih alami.

Comment [G49]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: **Taunya dari temen, temen nyaranin aku kesana karena kata mereka Larissa produknya lebih alami...**

Comment [G50]: Faktor yang mendorong

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: **Pengen lebih ajaaaa... hmmmm gimana ya mbak dulu kan banyak jerawatkan kan mbak jadi gak pede, terus pengen kelihatan lebih bersih aja. Ama pengen ngerawat aja.**

Comment [G51]: Faktor yang mendorong

5. P: Menurutmu sendiri kriteria kulit wajah cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?

I: **Kalo menurutku kriteria kulit wajah cantik tuh putih, bersih, gak berjerawat, gak berminyak, pokoknya kelihatan kalo dirawat deh...**

Comment [G52]: Kriteria kulit wajah cantik

6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: **Kalau Natashanya sudah lama udah lebih kalo setahun setengah dari tahun 2010 akhir sampe tahun 2012 awal tapi kalau Larissanya baru mulai dari bulan Maret 2012 kemaren .**

Comment [G53]: Waktu

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: **Saya sendiri, karena keinginan saya untuk menghilangkan jerawat jadi bisa terlihat lebih bersih.**

Comment [G54]: Faktor yang Mendorong

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: **Yang dahulu pas pake Natasha sebenarnya udah ngerasa mantap, tapi terus temen bilang katanya Larissa lebih alami.**

Comment [G55]: Indikator Perilaku Konsumtif

P: Sebenarnya pas di Natasha mbak gak mengalami permasalahan ?

I: Enggak, tapi pengen make produk yang lebih alami aja.

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: **Pake produk itu pasti, terus *facial* gitu.**

Comment [G56]: Jenis Perawatan

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Krim pagi, krim malam, sabun muka, bedak, pembersih sama *handbody lotion*.

Comment [G57]: Produk Kecantikan

11. P: Pake produk kecantikan lain gak mbak selain dari Larissa?

I: Paling Lipstik, *eye shadow*, *blush on* pake dari produk lain.

Comment [G58]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Secara berkelanjutan nggak kalo melakukan perawatan ?

I: Iya karena itu kan untuk menjaga ya mbak ya, kondisi kulit kan perlu dinutrisi kan. Kalau kita cuman perawatan ama make produknya cuman sekali kan nanti hasilnya gak akan maksimal.

Comment [G59]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: gak tentu, tapi rata-rata ± Rp. 500.000,00

Comment [G60]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari orang tua....

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Enggak sih, lagian kalo cuman jatah segitu sih istilahnya kan sedikit. Kalau misal perawatan pake uang kiriman, terus habis ya dikirimin lagi.

Comment [G61]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Pertama sekitar tu Rp. 300.000,00

Comment [G62]: Biaya Perawatan Pertama.

P: itu dapat apa aja mbak ?

I: dapat produknya lengkap yang aku sebutin tadi. Tapi kalau ama *facialnya* bisa sampai 400an sampai hampir 500an.

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Kalau krim kan habisnya gak pasti, paling sekitar dua mingguan, kalau yang lain kan bisa lebih awet bisa sampai sebulan. Ya paling kalau lagi rajin *facial* sekitar Rp. 300.000,00

Comment [G63]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Baru sedikit sih, cuman jerawatnya berkurang seperti yang menjadi tujuan saya.

Comment [G64]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Sebenarnya iya sih kalau menurut saya. Karena orang kan semakin ke sini malah seperti gaya hidup aja. Mereka kayak gitu gara-gara banyak pengaruh mbak, misal orang disekitarnya banyak yang make, terus ikut-ikutan make biar sama kayak yang lain gitu mbak.

Comment [G65]: Perilaku Konsumtif

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Enggak juga sih mbak.

Comment [G66]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Pengennya sih ngilangin jerawat. Sebenarnya, kalo di Larissa itu sistemnya gini pertama kan bersihin wajah dulu, biar mukannya kelihatan bersih gitu.

Comment [G67]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: mukanya biar lebih bersih aja.

Comment [G68]: Dampak Positif

P: kalo negatifnya apa ?

I: lebih banyak pengeluaran ajah. Jadi tambah boros.

Comment [G69]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalau masih dalam tahap wajar aja gak pa-pa, tapi kalau setelah perawatan malah jadi suka dandan menor itu ya yang jelek. Tapi selama masih mampu aja gak pa-pa aja sih.

Comment [G70]: Tanggapan

Transkip Hasil Wawancara

Mahasiswa yang melakukan perawatan dan memakai produk kecantikan di klinik kecantikan

Informan 4.

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 16 Oktober 2012
Pukul : 13.40
Tempat : Dekanat

B. Identitas Informan

Nama : Eny Rahmawati
Jurusan/ Prodi : Pendidikan Sosiologi
Usia : 20 tahun
Angkatan : 2009
Asal : Klaten
Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 3000.000,00
Jatah Perbulan : ± Rp. 400.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I: Aku di **Larissa** mbak.

Comment [G71]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Karena Larissa terkenal **produknya lebih natural.**

Comment [G72]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: Dari **kakak** mbak, soalnya kakakku juga perawatan di Larissa, makanya aku disaranin kesitu.

Comment [G73]: Faktor yang mendorong

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Pengen mencerahkan kulit wajah, gak mau kelihatan kusam, ya otomatis nanti kelihatan lebih cantik.

Comment [G74]: Faktor yang Mendorong

5. P: Menurutmu sendiri kriteria kulit wajah cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?

I: Gak kusem, bersih ama terlihat cerah mbak....

Comment [G75]: Kriteria kulit wajah cantik

6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: 2010 jadi yah udah mau tiga tahun ya mbak

Comment [G76]: Waktu

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Dari diri sendiri, ama kakak juga nyaraninya ke Larissa.

Comment [G77]: Faktor yang mendorong

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Pengen pindah berlangganan, karena di Larissa udah lama terus belum ada perubahan secara signifikan, makanya pengen pindah. Soalnya ada temen yang baru make produk dari klinik kecantikan lain kelihatan lebih kinclong. Makanya pengen pindah.

Comment [G78]: Indikator Perilaku Konsumtif

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Pake produk ama *facial*.

Comment [G79]: Jenis Perawatan

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Krim pagi,krim malam, *facial foam*, bedak, obat jerawat dan juga pembersih. Aku juga pernah disuntik mbak buat ngilangin jerawat, dan itu sakit banget mbak.

Comment [G80]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Enggak boleh dicampur-campur, ya harus dari Larissa aja, biar hasilnya maksimal.

Comment [G81]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Secara berkelanjutan nggak kalo melakukan perawatan ?

I: Iya, karena belum ada perubahan jadinya harus makin terus menerus.

Comment [G82]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 400.000,00

Comment [G83]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari orang tua

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Enggak terlalu, kalau lagi produknya habis ya beli.

Comment [G84]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Pertama sekitar Rp. 200.000,00 itu dapatnya produknya ama *facial*.

Comment [G85]: Biaya Perawatan Pertama

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Rp.150.000an buat beli produknya kalau habis.

Comment [G86]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Perubahannya sedikit, kayak jerawat yang di jidat berkurang, tapi kelihatan lebih kusamnya tetap aja sih mbak.

Comment [G87]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Iyalah mbak, karena sebenarnya make produk yang biasa juga bisa, tapi karena kakak make, jadi pengen kayak kakak aja.

Comment [G88]: Tanggapan Perilaku Konsumtif

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Iya, karena pengaruh kakak ama temen-temen make jadi pengen make.

Comment [G89]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Biar tambah cantik mbak kan gak kusam ama jerawatnya berkurang terus bisa kelihatan lebih cerah ama bersih.

Comment [G90]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: Positifnya ya lebih kelihatan cantik, muka jadi gak berminyak, cerah, putih, gak kusem, ya gitulah pokoknya mbak hehehehe...

Comment [G91]: Dampak Positif

P: kalo negatifnya apa ?

I: Kalau negatifnya boros mbak, kan sebenarnya juga gak terlalu penting mbak.

Comment [G92]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalau menurutku selama itu tidak membahayakan kesehatan kulit, tapi kalau udah iritasi ya jangan diteruskan walaupun itu dianggap waaaah gitu ya jangan maksa.

Comment [G93]: Tanggapan

Transkip Hasil Wawancara

Mahasiswa yang melakukan perawatan dan memakai produk kecantikan di klinik kecantikan

Informan 5.

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 27 November 2012
Pukul : 11.29 WIB
Tempat : Kampus

B. Identitas Informan

Nama : Syarifah Nurul
Jurusan/ Prodi : Pendidikan IPS
Usia : 21 tahun
Angkatan : 2009
Asal : Magelang
Pekerjaan Orang Tua : Swasta
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 1000.000,00
Jatah Perbulan : ± Rp. 400.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa anda pilih ?

I: Klinik DST (*Demarhologycal Skin Treatment*) di Seturan.

Comment [G94]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Di rekomendasikan dari temen. Temenku waktu itu bawa *pamflet* klinik DST itu kan lagi ada promo *facial gratis* tow mbak, lha katane disitu bagus yaudah akhirnya aku nyobain ke situ mbak...

Comment [G95]: Alasan

3. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Dulu kan jerawatnya banyak, ya sekarang lumayan berkurang.

Comment [G96]: Faktor yang mendorong

4. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: awalnya sekitaran bulan Juni akhir mbak ya berarti hampir 5 bulan yang lalu.

Comment [G97]: Waktu

5. P: Menurutmu sendiri kriteria kulit wajah cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?

I: Yang jelas gak berjerawat mbak, soalnya kalo jerawatnya banyak itu kulit kelihatan kalo gak dirawat mbak...

Comment [G98]: Kriteria kulit wajah cantik

6. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Diri sendiri karena jerawatnya tadi mbak.

Comment [G99]: Faktor yang Mendorong

7. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Pernah sih, pengen pindah ke ke klinik Dr. Wisnu di Prambanan temenku ada yang make hasilnya kelihatan lebih cepat putih dan bersih, padahal aku lebih dahulu perawatan di DST.

Comment [G100]: Indikator Perilaku Konsumtif

8. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Pake produknya aja mbak belum pernah *facial* atau apa gitu.

Comment [G101]: Jenis Perawatan

9. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Krim pagi, krim malam, sabun ama tooner.

Comment [G102]: Produk Kecantikan

10. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Enggak, harus dari klinik itu aja produknya biar gak nyebabin masalah kalau dicampur-campur.

Comment [G103]: Indikator Perilaku Konsumtif

11. P: Secara berkelanjutan nggak kalo melakukan perawatan ?

I: Iya dong mbak, pertama kan ngilangin jerawatnya terus baru bekasnya, kalau udah baru bisa mutihin wajah mbak.

Comment [G104]: Ketergantungan

12. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 400.000,00

Comment [G105]: Pendapatan

13. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari orang tua.

14. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Biasanya dibantu ama orang tua, paling setengahnya tapi gak sepenuhnya.

Comment [G106]: Biaya Perawatan

15. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Rp. 200.000,00 itu dapat krim pagi, krim sore, krim malam, sabun, ama tooner.

Comment [G107]: Biaya Perawatan Pertama

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Rp. 200.000,00 tapi itu kalo produk-produknya habis.

Comment [G108]: Biaya Perawatan

17. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Jerawatnya berkurang, ama tambah putih mbak.

Comment [G109]: Dampak

18. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Enggak juga sih mbak, itu kan kayak menjaga ama merawat aja gitu.

Comment [G110]: Tanggapan Perilaku Konsumtif

19. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Enggak juga mbak, biasa aja sih mbak.

Comment [G111]: Prestise

20. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Untuk memperbaiki wajah yang ada kekurangannya.

Comment [G112]: Alasan

21. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: Jadi tambah cantik ama putih mbak, selain itu juga dapat ningkatin pede kita mbak, kalo misal wajah kita jerawatennya banyak, udah gitu berminyak kan kalo ketemu orang bawaannya malu gitu mbak..

Comment [G113]: Dampak Positif

P: Kalo negatifnya apa ?

I: Bikin kantong kering alias jadi boros mbak..... hehehehehe

Comment [G114]: Dampak Negatif

22. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalau menurutku perawatan gak konsumtif e mbak, kalau buat wajah sampai operasi itu baru konsumtif mbak.

Comment [G115]: Tanggapan

Transkip Hasil Wawancara

Mahasiswa yang melakukan perawatan dan memakai produk kecantikan di klinik kecantikan

Informan 6.

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 27 November 2012
Pukul : 11.39 WIB
Tempat : Kampus

B. Identitas Informan

Nama : Soraya Yulihapsari.
Jurusan/ Prodi : Pendidikan IPS
Usia : 20 tahun
Angkatan : 2009
Asal : Bantul
Pekerjaan Orang Tua : PNS
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 4000.000,00
Jatah Perbulan : ± Rp. 400.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I: Dahulu pas SMA pernah di Princess, terus sempat berhenti terus lanjut ke DST.

Comment [G116]: Jenis Klinik

P: Kenapa pernah berhenti ?

I: Soalnya kalau di Princess itu kan harus perawatan terus menerus to mbak,,itu ngabisin duit.

Comment [G117]: Indikator Perilaku Konsumtif

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Dikasih tau teman mbak, katane lebih murah. Tapi kalau yang di Princess itu disuruh bapak biar jerawatnya sembuh.

Comment [G118]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: Kalau Princess dari Bapak, kalau DST dari temen.

Comment [G119]: Faktor yang Mendorong

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Ngilangin jerawat, ama bekasnya mbak.

Comment [G120]: Faktor yang Mendorong

P: Terus bisa hilang gak ?

I: Lumayan sih mbak, ini lagi disuruh pake krim Scar mbak. Terus disuruh perawatan pake jarum mbak, tapi belum aku lakuin, soalnya mahal banget hampir sekitar Rp. 1000.000,00 itu buat empat kali.

Comment [G121]: Jenis Perawatan

5. P: Menurutmu sendiri kriteria kulit wajah cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?

I: Bersih mbak, gak jerawatan, gak ada bekasnya, terus cerahan mbak.

Comment [G122]: Kriteria kulit wajah cantik

6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: Sejak SMA kelas 2 tahun berapa ya itu mbak ? 2007an ya berarti, nah itu udah mulai ke Princess buat ngilangin jerawat, kalau di DST itu sekitar 8bulan dari bulan Maret 2012 kemaren.

Comment [G123]: Waktu

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Orang tua mbak ama diri sendiri aja mbak biar bersih aja.

Comment [G124]: Faktor yang Mendorong

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Pernah kalau sekarang pengen pindah ke Dr.Wisnu mbak, soalnya kalau yang di DST itu suruh terus menerus kayak yang di Princess.

Comment [G125]: Indikator Perilaku Konsumtif

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Facial, kemikel (facial dulu terus dikasih serum serumnya panas banget buat ngelupasin kulit), ama mikro kalau itu sebelum dikasih serum dikasih kristal-kristal terlebih dahulu buat mengelupas kulit mati.

Comment [G126]: Jenis Perawatan

P: Perawatannya itu bertahap atau dalam satu waktu ?

I: Itu facial dahulu baru kemikel yang dikasih serum terus baru kemudian mikro, jadi bisa dalam satu waktu, tapi berurutan gitu.

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Produknya dari kliniknya seperti *facial foam, toner*, krim pagi, krim siangnya pake Sekar itu tadi ama krim malam, ama *peeling* *buat* ngilangin kulit mati.

Comment [G127]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Cuman kayak bedak, maskara, lipstik gitu.

Comment [G128]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Secara berkelanjutan nggak kalo melakukan perawatan ?

I: Iya, kalau berhenti di tengah jalan ntar kembali seperti semula seperti sebelum perawatan.

Comment [G129]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 300.000,00

Comment [G130]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari orang tua

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Biasanya sehabisnya krimnya, tapi kalau *buat* perawatannya biasanya minta orang tua.

Comment [G131]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Dahulu di Princess sekitar Rp. 350.000an, kalau yang di DST sekitar Rp. 150.000an *buat* produknya aja kayak krim malam, krim pagi ama *facial wash*.

Comment [G132]: Biaya Perawatan Pertama

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Rp. 150.000an *buat* beli produknya kalau habis.

Comment [G133]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Pelan-pelan bekas jerawatnya menghilang, trus bopengnya hilang ama kelihatan lebih putih. Aku sih awalnya gak ngrasa mbak, tapi temen-temen ama keluargaku sih pada bilang kalo bekas jerawatnya udah mulai berkurang, ama katanya wajahnya jadi kelihatan lebih putih, ya Alhamdulillah ya mbak, akhirnya ada hasilnya....

Comment [G134]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Kalau menurutku sih enggak, itu soalnya kayak buat menjaga biar gak rusak, tar kalau rusak malah ngobatinnya mahal.

Comment [G135]: Tanggapan Perilaku Konsumtif.

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Enggak, karena tujuanku buat ngilangin jerawat ama bekasnya.

Comment [G136]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Buat ngilangin jerawat ama bekasnya aja mbak.

Comment [G137]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: Buat menjaga kesehatan kulit wajah, jadi kalo menurutku jerawat yang banyak itu salah satu tanda kalo kulit muka kita itu sakit mbak, nah dng perawatan itu kita berarti ada usaha buat nyembuhin sakit kita ama njaga agar kulit wajah kita sehat dan gak jerawatan lagi

Comment [G138]: Dampak Positif.

P: Kalo negatifnya apa ?

I: Jadi boros mbak, kan yang namanya perawatan wajah apalagi kayak kasusku ini kan banyak banget yang kudu dilakuin baik buat nyembuhin jerawat ato buat ngilangin bekasnya, nah itu tuh banyak jenis perawatan wajah yang kudu dilakuin ama juga produk kayak obat-obatnya gitu makin banyak yang kudu dipake hehehe....

Comment [G139]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalau kulitnya enggak benar-benar rusak mendingan gak usah dibawa ke klinik aja, soalnya kan mahal to mbak, 100ribu sampai 200ribu itu kan mahal mbak, bisa buat makan juga.

Comment [G140]: Tanggapan

Informan 7

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 05 Desember 2012

Pukul : 13.42 WIB

Tempat : Kampus

B. Identitas Informan

Nama : Istifaiyah

Jurusan/ Prodi : Pendidikan Geografi

Usia : 19 tahun

Angkatan : 2012

Asal : Magelang

Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta

Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 2000.000,00

Jatah Perbulan : ± Rp. 500.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I : Aku pake LBC mbak

Comment [G141]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih LBC ?

I: Soalnya lebih aman daripada yang lain, kalau misalnya kayak Natasha itu kan dosisnya tinggi terus cepet, jadi kesannya nakutin. Terus kalo LBC itu enggak dia berkala enam bulanlah baru kelihatan dikit-dikit. Lagian hasilnya Natasha juga nyebabin kulitnya tipis ama gak kuat kena panas, soalnya dosisnya tinggi.

Comment [G142]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: Dari temen.

Comment [G143]: Faktor yang Mendorong

P: Berarti temennya banyak yang make ?

I: Ya nggak begitu sih, ya beberapa mbak.

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Ya pengen dirawat aja wajahnya, paling biar tambah pede aja mbak.

Comment [G144]: Faktor yang Mendorong

5. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: Sejak Agustus 2011 mbak, itu aku masih SMA mbak.

Comment [G145]: Waktu

6. P: Menurutmu sendiri kriteria wajah cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?

I: Ya bersih ama putih mbak, bagus lagi kalo gak banyak pake make up aja udah kelihatan cantik mbak.. heheheheh

Comment [G146]: Kriteria kulit wajah cantik

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Diri sendiri mbak.

Comment [G147]: Faktor yang Mendorong

P: Kok bisa, alasannya apa ?

I: Ya itu tadi mbak pengen ngrawat aja, tambah sehat ama biar tambah pede mbak.

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Iya sih pernah, kadang kayak ngerasa hasilnya kok nggak puas mbak, kok kayak belum kelihatan putih masih biasa aja, tapi belum kesampaian aja mbak.

Comment [G148]: Indikator Perilaku Konsumtif

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Peeling, facial udah mbak.

Comment [G149]: Jenis Perawatan

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

- I: Krim pagi, krim malam, tirai, *facial foam*, susu pembersih ampuh penyegar.
- Comment [G150]:** Produk Kecantikan
11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?
- I : Enggak, biar nggak kecampur aja, kalo LBC ya pake LBC aja, tar kalo campur-campur takute efeknya gak tau.
- Comment [G151]:** Indikator Perilaku Konsumentif
12. P: Apakah anda harus melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan secara berkelanjutan ?
- I: Iya, katane sih itu kayak ketergantungan gitu, keterusan, misal nggak make jadi kayak gimana gitu, jadi nggak enak.
- P: Kenapa mbak, takut balik kayak sebelum perawatankah?
- I: Kalo balik kayak sebelum perawatan sih nggak langsung mbak, cuman ngerasanya jadi kering kering gimana gitu mbak.
13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?
- I: ± Rp. 500.000,00
- Comment [G153]:** Pendapatan
14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?
- I: Dari Orang tua mbak..
- P: Orang tuanya pekerjaannya apa ?
- I: Wiraswasta mbak.
15. P: Kamu buat ke LBC ini nyediain anggaran khusus nggak tiap bulannya ?
- I: Emmmmm... kalo dulu waktu sering perawatan sih iya mbak, tapi kan sekarang lagi bokek, jadi cuman make krimnya aja, jadi paling kalo misal krimnya abis baru nyisain jatah buat beli gitu.
- Comment [G154]:** Biaya Perawatan
16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?
- I: Sekitaran Rp. 350.000,00 apa ya, itu kan harusnya beli satu paket gitu to,,misalnya buat perawatannya aja kan abisnya sekitaran dua ratusan terus kalo ditambah ama krim-krimnya jadinya sekitaran tiga ratusan.
- Comment [G155]:** Biaya Perawatan Pertama
17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

- I: Perbulannya Rp. 150.000,00 aja.
- P: Itu dapatnya apa aja?
- I: Perawatan ama kalo ada produknya yang abis.
18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?
- I: Ya jadi kelihatan lebih bersih, enggak kering, ama tambah pede.
19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?
- I: Iya, pemborosan... kan sebenarnya buat yang lain bisa buat yang lebih penting kayak buat tabungan, buat keperluan lainnya, tapi malah abis buat ke LBC.
20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?
- I: Iya sih ada, gimanapun juga LBC kan terkenal jadi sedikit banyak kesannya beda ama temen yang gak make soalnya secara harga aja udah beda ama krim-krim wajah biasa, ...
21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?
- I: Biar tambah pede mbak, kan kalo bersih ama terawat wajahnya kita bisa pedean mbak.
22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?
- I: positifnya jadi mendingan, dulu agak item sekarang mending, dulu nggak cerah sekarang mendingan, terus bisa tampil lebih pede mbak, kalo orang lain kan yang pertama yang dilihat dari kita kan wajahnya dulu, kalo wajahnya udah terawat kan mo ngapa-ngapain jadi lebih pede mbak.
- P: kalo negatifnya apa ?
- Comment [G156]: Biaya Perawatan**
- Comment [G157]: Dampak**
- Comment [G158]: Tanggapan Perilaku Konsumtif**
- Comment [3159]: Prestise**
- Comment [G160]: Alasan**
- Comment [G161]: Dampak Positif**

I: negatifnya tambah boros, kan harus berkelanjutan kalo krimnya abis ya diada-adain duitnya, jadi kebutuhan lain dikesampingin kayak duit buat makan dihemat biar bisa beli.

Comment [G162]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecanntikan ?

I: Ya misal kalo buat mahasiswa yang ortunya gajinya gede ya sah-sah aja kalo sering-sering perawatan tapi kalo emang keluarganya pas-pasan mending gak usah perawatan ke kliniknya.

Comment [G163]: Tanggapan

Informan 8

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 05 Desember 2012

Pukul : 02.33 WIB

Tempat : Kampus

B. Identitas Informan

Nama : Cindy Arlika Rizkita Dewi

Jurusan/ Prodi : Pendidikan Geografi.

Usia : 19 tahun

Angkatan : 2012

Asal : Pati

Pekerjaan Orang Tua : Guru

Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 3000.000,00

Jatah Perbulan : ± Rp. 600.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I : Aku pake Natasha

Comment [G164]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Soalnya Natasha pake teknologi tinggi mbak, ama pertama diajak mama ke sana. Mamaku lebih dahulu perawatan disana trus hasilnya tuh bagus mbak, jadi aku pengen kayak mama.

Comment [G165]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

- I: Dari TV, dari majalah, terus aku bilang ama mo ikutan perawatan mama, yaudah kita perawatan ke situ barengan.
- Comment [G166]:** Faktor yang Mendorong
4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?
- I: Kan udah gede, jadi kudu pinter-pinter ngerawat diri aja mbak. Soalnya wajah kan juga aset mbak.
- Comment [G167]:** Faktor yang Mendorong.
5. P: Menurutmu sendiri kriteria cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?
- I: Yang jelas terawat mbak, jadi gak banyak jerawatnya, putih, cerah, ama kelihatan bersih gitu mbak,,,
- Comment [G168]:** Kriteria kulit wajah cantik
6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?
- I: Sejak kelas X SMA berarti ya tahun 2009an, ato bisa dikataen udah tiga tahunan ya tapi aku nggak rutin.
- P: berarti kurang lebihnya udah tiga tahun ?
- I: Iya mbak....
7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?
- I: Mama ama papa, trus ama pacar mbak,,,hehehhehe
- Comment [G170]:** Faktor yang Mendorong
- P: Alasan mama ama papa apa ?
- I: Biar cantik aja mbak...
8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?
- I: Enggak, soalnya udah cocok aja, ama udah percaya ama kualitasnya.
- Comment [G171]:** Indikator Perilaku Konsumentif
9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?
- I: Paling *facial* biasa, kalo nggak gitu *facial* yang pake infra merah.
- Comment [G172]:** Jenis Perawatan
- P: Maksudnya pake infra merah itu buat apa ?
- I: Itu buat pencerahan kulit mbak, jadi kita nanti dibawa ke suatu ruangan, terus mata kita ditutup biar nggak langsung kena sinar infra merahnya terus nanti kita disinar.

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Krim pagi, krim malem, tirai, bedak, tooner, facial foam, pembersih,,udah.

Comment [G173]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Enggak cuman dari situ, soalnya kalo pake dari yang lain malah nggak cocok.

Comment [G174]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Apakah anda harus melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan secara berkelanjutan ?

I: Ya soalnya kalo nggak rutin ntar hasilnya nggak bagus, tapi kalo rutin hasilnya biasa maksimal seperti apa yang kita inginkan mbak, jadi ya kudu rajin mbak mkenya gak boleh sehari make sehari enggak gitu.

Comment [G175]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 600.000,00

Comment [G176]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari mama ama papa buat makan disini, kalo yang buat perawatan beda lagi mbak.

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Enggak, soalnya ntar aku ama mama pasti dikasih, kan jatah aku yang tadi cuman buat kuliah mbak. Cuman kadang dikasih buat perawatan kadang juga enggak. Ntar kalo nggak dikasih kalo mama ke Natasha aku ikut aja, jadi akhirnya dikasih hehehehe...

Comment [G177]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Berapa ya? Hmmmmm.... sekitaran Rp. 500.000,00

Comment [G178]: Biaya Perawatan Pertama

P: Itu dapetnya apa aja ?

I: Itu satu paket, produk ama perawatannya.

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Nggak tentu, kadang bulan ini make kadang nggak, kalo lagi rajin ya sekitaran Rp.150.000,00an mbak..

Comment [G179]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Kata temen-temen yang merhatiin jadi agak putih, nggak se item dulu pokoknya jauh lebih mendingan daripada yang dulu ama kalo abis perawatan rasanya enak gitu.

Comment [G180]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Enggak soalnya bagiku itu termasuk udah kebutuhan mbak....jadi ya nggak konsumtif juga.

Comment [G181]: Tanggapan Perilaku Konsumtif

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Iya, soalnya dulu lihat TV di Natasha kayaknya bagus, terus udah terpercaya ama ada dokter Fredy Setiawan. Siapa aja yang ke Natasha pasti langsung ditanganin ama dokternya ama ada sertifikatnya jadi percaya aja sih.

Comment [G182]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Biar cantik mbak,, secara kan cewek pasti pengen kelihatan lebih cantik mbak.

Comment [G183]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: positifnya jadi kinclong, putih, gak banyak jerawatnya, jadi kalo misal lulus terus nglamar kerja, kan ada yang kadang syaratnya berpenampilan menarik, nah setidaknya kita udah memenuhi gitu.

Comment [G184]: Dampak Positif

P: kalo negatifnya apa ?

I: negatifnya sering dimarahin gara-gara keseringan minta uang buat perawatan mbak. Istilahnya jadi boros banget ya mbak, makanya sering dimarahin ortu..

Comment [G185]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalo misal dia ada dananya ya nggak pa-pa kalo misalnya kalo nggak ada ya kasihan, jadi mending kalo ke klinik kecantikan mending yang mampu aja mbak.

Comment [G186]: Tanggapan

Informan 9

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 05 Desember 2012

Pukul : 12.59 WIB

Tempat : Dekanat

B. Identitas Informan

Nama : Ega Rezeki Margaretha Burus

Jurusan/ Prodi : Ilmu Sejarah

Usia : 20 tahun

Angkatan : 2010

Asal : Bengkulu

Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta

Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 2000.000,00

Jatah Perbulan : ± Rp. 500.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I : Aku pake Larissa.

Comment [G187]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Soalnya Larissa murah, aman. Kadang tu ada orang yang cocok-cocokan, kalaupun ada yang pindah-pindah kadang tu langsung

berubah gitu. Aku kan pindah ke Larissa nggak ada yang langsung merah atau apa gitu pokoknya cocok aja.

Comment [G188]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: Dari mbak kos,,

Comment [G189]: Faktor yang Mendorong

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Gara-gara mbak kos, ini katanya mbak aman. Terus lagian kan produk lain kan harus terus-terusan kan mbak, kalo pake Natasha atau LBC kan tiap sebulan sekali kudu ganti produk kalo Larissa kan enggak mbak.

Comment [G190]: Faktor yang Mendorong

5. P: Menurutmu sendiri kriteria cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?

I: Ya bersih ama terawat gitu mbak, jadi kalo dilihat orang gak malu-maluin...

Comment [G191]: Kriteria kulit wajah cantik

6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: Sejak Desember 2011.

Comment [G192]: Waktu

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Aku ama mama. Mama yang nyuruh, kata mama kan udah masuk umur 20 tahun katanya mendingan perawatan.

Comment [G193]: Faktor yang Mendorong

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Enggak, gara-gara yang lain kan nggak aman. Temenku pake Natasha malah ini mukanya jadi merah gitu kalo kena panas, ama kulitnya jadi tipis gitu. Nah yang LBC juga gitu, kalo mo pake yang dokter kulit kan lama kayak gitu.

Comment [G194]: Indikator Perilaku Konsumtif

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Sejauh ini Aku sih baru *facial* ajah mbak. Mungkin besok-besok lagi aja ya mbak kalo ada duit mo nyobain jenis perawatan yang lain.

Comment [G195]: Jenis Perawatan

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Semuanya, krim malam, krim pagi, anti jerawat, pembersih wajah, *facial foam, milk cleanser* ama penyegar.

Comment [G196]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Aku kalo yang *make up* pakenya Oriflame. Tapi kalo yang kayak krim-krimnya dari Larissa.

Comment [G197]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Apakah anda harus melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan secara berkelanjutan ?

I: Enggak sih, soalnya kalo mo berhenti juga nggak ada efek sampingnya.

Comment [G198]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: ± Rp. 500.000,00

Comment [G199]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari ortu mbak.

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Aku tu jatah yang Rp. 500.000,00 tu cuman buat makan ama kebutuhan lain-lain aja mbak, kalo yang perawatan dapet jatah lagi dari ibu.

Comment [G200]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Pertama kali ke Larissa abis Rp. 100.000,00 dapet krim malem ama krim pagi kalo *facialnya* belum.

Comment [G201]: Biaya Perawatan Pertama

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Perbulannya nggak pasti kalo *facialnya* aku cuman pas pengennya aja, jadi paling tar kalo lagi ama *facialnya* ya abis Rp. 200.000,00

Comment [G202]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Nggak berminyak ama jerawatan mbak. Jadi wajah kan kelihatanne bersih, terus bisa dibilang lebih cantik daripada sebelumnya.

Comment [G203]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Kalo menurut aku sih emang konsumtif, soalnya itu jadi kayak kebutuhan dan harus tercukupin gitu. Padahal sebenere kalo gak perawatan wajah juga gak pa-pa cuman berhubung udah perawatan wajah ke Larissa ya kalo gak perawatan lagi jadi gimana ya mbak, jadi ngerasa kuranglah pokoknya.

Comment [G204]: Tanggapan Perilaku Konsumtif

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Enggak sih, cuman kebutuhan aku jadi nggak kepengaruh apa-apa.

Comment [G205]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Aku cuman pengen kelihatan lebih bersih aja mbak, ama jadi sehat mbak.

Comment [G206]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: positifnya jadi kelihatan bersih sehat, ama kulit wajah kalo dirawat semenjak dini tuh besok-besok kalo udah tua jadi wajah tuh sehat, tetap awet muda, gak gampang muncul kripunnya, ama gak banyak bekas jerawatnya.

Comment [G207]: Dampak Positif

P: kalo negatifnya apa ?

I: negatifnya ketergantungan sih mbak jadi harus make terus gitu kalo enggak sih jadi ada yang kurang gitu jadi ntar takutnya terus balik lagi jadi kusem, jelek kayak dulu sebelum perawatan mbak.

Comment [G208]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalo aku lihat temen-temen itu kan perawatan tuh nggak cuma kulit wajah aja mbak, itu jadi *lifestyle* nya mereka. Jadinya yang biasa-biasa aja jadi ikut-ikutan padahal nggak cocok ntar jadinya ancur. Aku kan tau mbak sebelumnya mereka pas awal masuk kayak apa, terus berubahnya jadi kayak apa gitu. Jadi gara-gara terpengaruh *lifestyle* mereka jadi konsumtif gitu mbak.

Comment [G209]: Tanggapan.

Informan 10

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 05 Desember 2012

Pukul : 11.41 WIB

Tempat : Dekanat

B. Identitas Informan

Nama : Wahyu Fajar Pertiwi

Jurusan/ Prodi : Pendidikan Sosiologi

Usia : 21 tahun

Angkatan : 2009

Asal : Riau

Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta

Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 4000.000,00

Jatah Perbulan : ± Rp. 1.500.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P: Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

I : Awal mula aku buat ngilangin bekas cacar air aku mbak, aku pake yang dideket rumah cuman dokter kulit biasa, trus bekasnya ilang. Karna berminyak aku pindah ke dokter yang di Jakarta, tapi gak ketemu langsung, cuman aku cepet banget jadi putihnya, terus aku pindah lagi ke salon yang ngejual produk kayak gitu yang dari dokter. Aku di salon itu sampai beberapa bulan tapi perubahannya gak kelihatan bagus. Terus terakhir aku disaranin pindah ke dokter Wisnu.

Comment [G210]: Jenis Klinik

2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?

I: Saran dari temen mbak, ama yang gara-gara dari salon tadi kurang cocok, jadi kan aku sebagai pemilih pengen cari yang lebih bagus makanya pindah ke dokter Wisnu.

Comment [G211]: Alasan

3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?

I: Dari temen, ada beberapa temen yang make di situ.

Comment [G212]: Faktor yang Mendorong.

4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?

I: Secara ya cewek pengen kelihatan lebih cantik, pengen kelihatan lebih fresh.

Comment [G213]: Faktor yang Mendorong

5. P: kategori kulit wajah cantik menurut mbak tu apa ?

I: cantik itu ya putih, enak dilihat, kalo misal kita jerawatan gitu kan kelihatannya nggak apa ya pokoknya gimana gitu kayak gak terurus. Pokoknya muka tu bersih, cantik ama enak dilihat.

Comment [G214]: Kriteria kulit wajah cantik

6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?

I: Yang di dokter Wisnu itu mulai bulan Juli kemaren jadi ya sekitaran hampir lima bulan mbak, kalo yang didokter kulit itu aku kelas XII SMA gara-gara kena cacar berarti dari sekitaran tahun 2009an awal.

Comment [G215]: Waktu

7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Keinginan aku sendiri mbak, aku kan lihat temen kok wajahnya bagus aku tanya pake apa terus katane pake dokter Wisnu, terus aku ikut-ikutan kesana.

Comment [G216]: Faktor yang Mendorong

8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?

I: Kalo yang di dokter Wisnu ini kayaknya udah enggak deh, ya cuman dokter Wisnu ini doang, kalo yg kayak Larissa, Natasha, LBC kayak gitu nggak tau ya, cuman kayak nggak ada pikiran ke situ aja. Kalo yang dokter Wisnu ini banyak yang make terus nggak langsung instan jadi gitu, berarti kandungannya nggak banyak-banyak gitu.

Comment [G217]: Indikator Perilaku Konsumtif

9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?

I: Cuman pake krim, kalo yang di dokter Wisnu itu malah nggak boleh *facial* katanya malah ngerusak kulit.

Comment [G218]: Jenis Perawatan

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Krim pagi ada krim pagi 1 ada krim pagi 2, krim malamnya ada krim malem ama serumnya, terus aku juga pake *lotion* pemutih, itupun ada yang dipake siang ama malam, terus pembersih, sabun muka terakhir pemerah bibir.

Comment [G219]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Iya kalo yang lainnya aku pake merk lain kayak dari Latulip, Maybelline dll.

Comment [G220]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Apakah anda harus melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan secara berkelanjutan ?

I: Harus sih biar hasilnya maksimal, cuman kadang aku makenya sesukaku gitu lho mbak, malem ini make malem berikutnya aku males ya nggak make gitu.

Comment [G221]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: Sekitaran Rp. 1.500.000,00

Comment [G222]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari Orang tua.

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Ya itu ngambil yang dari jatah bulanan tadi.

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Sekitaran Rp. 300.000,00 lah soalnya aku pake *lotion* juga, kalo nggak make sekitaran Rp.200.000,00an

Comment [G223]: Biaya Perawatan Pertama

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Nggak tentu sih tergantung krimnya kalo abis cuman dianggarin sekitaran Rp.150.000,00.

Comment [G224]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Mukanya tambah bersih, jadi tambah pede gitu lho.

Comment [G225]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Kalo menurut aku sih nggak konsumtif, soalnya aku butuh barang itu, dan aku juga membelinya sesuai dengan butuh aku.

Comment [G226]: Tanggapan Perilaku Konsumtif

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Ada sih, kalo misalnya make dokter Wisnu, kan orang juga udah pada tau tentang dokter Wisnu, jadinya kayak bangga aja, jadi bisa waaaaaaoooow gitu, hehehehehhe.....

Comment [G227]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Kalo perawatan ntar kan wajah kelihatan bisa lebih putih, gak banyak jerawatnya, terus ya jadi bisa tampil cantik biasalah keinginan umumnya cewek.

Comment [G228]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: Positifnya jadi tambah cantik ama tambah pede.

Comment [G229]: Dampak Positif

P: kalo negatifnya apa ?

I: Ya kudu pandai-pandai ngatur uang, namanya juga anak rantau. Jadi boros di bedak gitu...hehehehe Ibaratnya kebutuhan lain pun jadi agak dikesampingin gitu mbak, biar bisa perawatan hehehehe

Comment [G230]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecanntikan ?

I: Nggak masalah sih, selama kita ngerasa nyaman gak pa-pa lanjutkan, tapi kalo nggak nyaman nggak usah diterusin ama nggak usah mekso, kalo mampu nggak pa-pa, kalo enggak ya jangan.

Comment [G231]: Tanggapan

Informan 11

A. Waktu dan tempat pengambilan

Tanggal : 05 Desember 2012
Pukul : 12.30 WIB
Tempat : Depan Umper

B. Identitas Informan

Nama : Putri Yuliana
Jurusan/ Prodi : Administrasi Negara
Usia : 19 tahun
Angkatan : 2012
Asal : Magelang
Pekerjaan Orang Tua : Wiraswasta
Penghasilan Orang Tua : ± Rp. 6000.000,00
Jatah Perbulan : ± Rp. 1.000.000,00

C. Daftar Wawancara

1. P : Klinik kecantikan apa yang anda pilih ?

- I : Aku gonta-ganti e mbak, dulu Larissa, pernah pake LBC, Natasha terus sekarang lagi di dokter Endang di Magelang mbak.
- Comment [G232]: Jenis Klinik**
2. P: Mengapa anda memilih klinik kecantikan tersebut ?
- I: Soalnya kalo misalnya di Natasha sih mbak, emang bagus tapi ada jeleknya, soalnya kalo aku make kulitku jadi kemerahan kalo kena panas, kalo di LBC aku udah bosen aja, makanya sekarang lagi nyoba di dokter Endang aja.
- Comment [G233]: Alasan**
3. P: Darimana anda tahu tentang klinik kecantikan tersebut ?
- I: Dari mama aku mbak, mama aku juga perawatan disitu.
- Comment [G234]: Faktor yang Mendorong**
4. P: Apa yang memotivasi anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk-produk kecantikan tersebut ?
- I: Biar kelihatan cantik aja mbak..
- Comment [G235]: Faktor yang Mendorong**
5. P: Menurutmu sendiri kriteria cantik itu sebenarnya seperti apa ya ?
- I: Kinclong mbak, putih, cerah, gak berminyak ama gak jerawatan mbak,, jadi kita bisa tampil pede mbak..... hehehe
- Comment [G236]: Kriteria kulit wajah cantik**
6. P: Sejak kapan anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut?
- I: Kayakke dari aku kelas XI SMA ya dua tahunan yang lalu mbak aku udah mulai perawatan. Kalau yang di Dokter Endang ya mulai bulan Agustus kemaren.
- Comment [G237]: Waktu**
7. P: Siapa yang mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?
- I: Diri sendiri mbak, soalnya tadi ada jerawatan kecil-kecil ama pori-porinya gede-gede mbak jadi pengen biar kelihatan bersinar juga.
- Comment [G238]: Faktor yang Mendorong**
8. P: Apakah anda pernah memiliki keinginan untuk pindah berlangganan pada klinik kecantikan lain selain yang anda pilih ?
- I: Pernah sih mbak, kadang kalo ada temen disitu bagus disini bagus jadi pengen nyobain aja. Terus yang sekarang kan udah pengen dari dulu mbak nyoba disini soalnya dari dulu udah pindah-pindah.
- Comment [G239]: Indikator Perilaku Konsumtif**
9. P: Apa jenis perawatan yang anda lakukan ?
- I: Ada krim, kadang *peeling, facial.*
- Comment [G240]: Jenis Perawatan**

10. P: Apa saja produk kecantikan yang anda konsumsi dari klinik kecantikan tersebut?

I: Aku krim aja, soalnya kemaren sempet iritasi jadi cuman pake pelembab ajah.

Comment [G241]: Produk Kecantikan

11. P: Apakah anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan lain, selain dari klinik kecantikan tersebut ?

I : Kalo make-up aku pakenya dari Sariayu mbak.

Comment [G242]: Indikator Perilaku Konsumtif

12. P: Apakah anda harus melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan secara berkelanjutan ?

I: Iya soalnya kalo berhenti gak perawatan ntar wajahnya takutnya balik lagi, jadi rusak ama malah jadi timbul masalah gitu. Semua perawatan dimana aja kayak gitu mbak.

Comment [G243]: Ketergantungan

13. P: Berapa pendapatan anda setiap bulan ?

I: Minimal Rp. 1.000.000,00

Comment [G244]: Pendapatan

14. P: Darimana asal pendapatan anda setiap bulan ?

I: Dari mama

15. P: Apakah anda menyediakan anggaran khusus setiap bulan untuk dapat melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Aku kalo perawatan dapat jatah sendiri dari mama mbak jadi nggak perlu nyediain anggaran khusus..

Comment [G245]: Biaya Perawatan

16. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk perawatan wajah pertama kalinya ?

I: Sekitaran Rp. 600.000,00 sampai Rp. 700.000,00 an.

Comment [G246]: Biaya Perawatan Pertama

P: Itu dapatnya apa aja ?

I: Krim pagi, krim malam, tooner ama facial foam.

17. P: Berapa biaya yang anda keluarkan untuk setiap bulannya ?

I: Perbulannya Rp. 400.000,00 aja mbak itu kalo krimnya abis.

Comment [G247]: Biaya Perawatan

18. P: Bagaimana perubahan yang anda rasakan setelah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan tersebut ?

I: Beda banget kalo dulu sebelum perawatan tuh kulitnya kusam, kotor, ama jerawatan gitu, tapi sekarang setelah perawatan jerawatnya juga hilang jadi tambah cerah ama putih.

Comment [G248]: Dampak

19. P: Apakah melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan termasuk perilaku konsumtif ?

I: Iya, soalnya kita jadi ketergantungan, harus make gitu. Nggak bisa kalo nggak make.

Comment [G249]: Tanggapan Perilaku Konsumtif

20. P: Apakah prestise mendorong anda melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Jujur iyah, soalnya kan ternama juga kan mbak. Kan banyak orang yang udah tau tah klinik kecantikan mana yang terkenal kualitasnya bagus, terpercaya, ama berkelas, makanya menurutku prestise juga berpengaruh banyak pula...

Comment [G250]: Prestise

21. P: Apa yang menjadi prioritas dan tujuan anda dalam melakukan perawatan wajah dan mengkonsumsi produk kecantikan dari klinik kecantikan ?

I: Pengen kelihatan lebih cantik, lebih pede mbak hehehehhe. Kalo wajahnya kelihatan bersih, terawatan kan otomatis kita kelihatan lebih cantik dan nantinya bisa tampil lebih pede mbak... hehehehe

Comment [G251]: Alasan

22. P: Apa dampak yang anda rasakan? Baik positif maupun negatif?

I: Dampak positifnya menurutku emang jadi lebih cantik ama pede.

Comment [G252]: Dampak Positif

P: kalo negatifnya apa ?

I: Negatifnya jadi lebih konsumtif mbak, jadi kalo wajahnya kenapa-napa, pengennya harus ke dokter terus, ya pokoknya dikit-dikit harus ke dokter.

Comment [G253]: Dampak Negatif

23. P: Bagaimana pendapat anda terhadap perilaku konsumtif di kalangan mahasiswa FIS UNY terhadap klinik kecantikan ?

I: Kalo mampu sih nggak pa-pa, tapi kalo enggak, nggak usah aja kasihan orangtuanya.

Comment [G254]: Tanggapan