

LAMPIRAN

*Lampiran 1***PEDOMAN OBSERVASI**

Tanggal Observasi :

Tempat :

No	Aspek yang diamati	Keterangan
1	Lokasi observasi	
2	Waktu observasi	
3	Kondisi fisik	
4	Kondisi sosial dan ekonomi masyarakat setempat	
5	Bentuk interaksi antar komponen	
6	Solidaritas antar komponen	
7	Dinamika jaringan sosial	

*Lampiran II***PEDOMAN WAWANCARA****A. Untuk Pengusaha Kecil Rambut Palsu****Identitas Diri**

Nama :

Usia :

Pendidikan :

Tempat tinggal :

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pengusaha kecil rambut palsu?
2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan sebagai seorang pengusaha rambut palsu?
3. Bagaimana anda mendapatkan tenaga kerja?
4. Apa saja tugas dari para pekerja yang anda miliki?
5. Bagaimana hubungan anda dengan pekerja?
6. Bagaimanakah cara anda menjual rambut palsu yang anda produksi?
7. Apakah ada kesepakatan harga dengan pengusaha lain?
8. Bagaimana cara anda memperoleh bahan rambut palsu?
9. Bagaimana hubungan antar pengusaha rambut palsu?
10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pengusaha?
11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pengusaha lain?
12. Selain sebagai pengusaha adakah pekerjaan lain yang anda miliki?
13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?
14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?
15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

B. Untuk Pekerja

Identitas Diri

Nama : _____

Usia : _____

Pendidikan : _____

Tempat tinggal : _____

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pekerja pada industri kecil rambut palsu?
2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan tersebut?
3. Bagaimana anda mendapatkan keahlian sebagai pekerja rambut palsu?
4. Apa saja tugas anda sebagai pekerja?
5. Bagaimana hubungan anda dengan para pengusaha yang menggunakan tenaga anda?
6. Bagaimanakah sistem kerja yang ada?
7. Apakah ada kesepakatan upah dengan pekerja lain?
8. Bagaimana bentuk kesepakatan besar upah dengan pengusaha?
9. Bagaimana hubungan antar pekerja industri kecil rambut palsu?
10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pekerja?
11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pekerja lain?
12. Selain sebagai pekerja adakah pekerjaan lain yang anda miliki?
13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?
14. Bagaimana cara anda agar pengusaha tetap mempercayakan anda sebagai pekerjanya?
15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

C. Untuk Pemasok

Identitas Diri

Nama : _____

Usia : _____

Pendidikan : _____

Tempat tinggal : _____

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai penyuplai bahan baku rambut palsu?
2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan tersebut?
3. Bagaimana anda memperoleh bahan baku rambut palsu?
4. Bagaimana sistem kerja pekerja yang anda miliki?
5. Bagaimana hubungan anda dengan pekerja?
6. Bagaimakah cara anda menjual bahan baku rambut palsu yang anda miliki?
7. Apakah ada kesepakatan harga dengan Suplier lain?
8. Bagaimana cara anda memperoleh konsumen pengusaha rambut palsu?
9. Bagaimana hubungan antar suplier rambut palsu?
10. Bagaimana hubungan anda dengan pengusaha rambut palsu?
11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pengusaha rambut palsu?
12. Selain sebagai suplier adakah pekerjaan lain yang anda miliki?
13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?
14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?
15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

D. Untuk Pengepul

Identitas Diri

Nama : _____

Usia : _____

Pendidikan : _____

Tempat tinggal : _____

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai penyetor rambut palsu?
2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan sebagai seorang penyetor rambut palsu?
3. Bagaimana anda mendapatkan pengusaha yang menjual rambut pada anda?
4. Apa saja kriteria rambut palsu yang dianggap baik?
5. Bagaimana hubungan anda dengan pengusaha rambut palsu?
6. Bagaimanakah cara anda bertransaksi dengan pengusaha rambut palsu?
7. Apakah ada kesepakatan harga dengan penyetor lain?
8. Bagaimana cara anda menjaga hubungan agar pengusaha tetap menjual rambut palsu pada anda?
9. Bagaimana hubungan antar penyetor rambut palsu?
10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan dengan pengusaha?
11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan para pengusaha?
12. Selain sebagai penyetor adakah pekerjaan lain yang anda miliki?
13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?
14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?
15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

E. Untuk Pihak dari Pabrik

Identitas Diri

Nama : _____

Usia : _____

Pendidikan : _____

Tempat tinggal : _____

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja di perusahaan anda sekarang?
2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan yang anda miliki sekarang?
3. Bagaimana anda memperoleh pekerjaan tersebut?
4. Apa saja tugas yang anda miliki?
5. Bagaimana hubungan anda dengan pengusaha?
6. Bagaimanakah cara anda mengenal para pengusaha?
7. Apakah hubungan yang anda jalin sesuai keinginan pribadi atau perintah dari perusahaan?
8. Bagaimana cara anda menjaga hubungan anda dengan para pengusaha?
9. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pengusaha?
10. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan para pengusaha?
11. Manfaat apa saja yang pengusaha peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan mereka?
12. Selain sebagai karyawan adakah pekerjaan lain yang anda miliki?
13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?
14. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?
15. Kepada siapa saja anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu yang anda ketahui?

HASIL OBSERVASI

Tanggal Observasi : 2 Januari 2012

Tempat : Desa Karangbanjar, Kecamatan Bojongsari,
Kabupaten Purbalingga

No	Aspek yang diamati	Keterangan
1	Lokasi observasi	Observasi dilakukan di wilayah Desa Karangbanjar, Kecamatan Bojongsari, Kabupaten Purbalingga.
2	Waktu observasi	Observasi dilakukan pada tanggal 2 Januari 2013 dimulai pukul 10.00 WIB.
3	Kondisi fisik	Secara fisik kondisi desa cukup mendukung dalam aktivitas industri kecil rambut palsu seperti tersedianya sarana dan prasarana transportasi maupun komunikasi yang baik.
4	Kondisi sosial dan ekonomi masyarakat setempat	Sebagai desa yang memiliki lahan sawah yang cukup luas, mayoritas masyarakat Desa Karangbanjar memiliki mata pencaharian sebagai petani, namun desa ini justru terkenal sebagai desa sentra industri rambut palsu yang ada di Kabupaten Purbalingga.
5	Bentuk interaksi antar komponen pembentuk industri kecil rambut palsu	Antara satu komponen dengan komponen lainnya terjalin dengan baik, satu sama lain saling mengenal dengan baik, setiap harinya mereka saling bercengkerama sebagai tetangga maupun sebagai sesama pengrajin.
6	Solidaritas para komponen	Solidaritas yang terbentuk dalam industri

	pembentuk industri kecil rambut palsu	kecil rambut palsu bisa dikatakan cukup kuat, karena antar pengrajin saling kenal, dan jarang terjadi konflik terbuka yang disebabkan persaingan di dunia industri rambut palsu.
7	Dinamika jaringan sosial	Dinamika Jaringan sosial yang ada dalam industri kecil rambut palsu di Desa Karangbanjar cukup beragam terlihat dari pendidikan, asal daerah, jenis kelamin, maupun agama yang bervariasi. Koneksi mereka cukup jauh terutama dengan para pemasok yang berada di luar daerah seperti, Pemalang, Wonosari, Brebes, Jakarta, dan sebagainya. Selain itu mereka juga terbuka, hal ini terihat dari saling mengenalnya antar satu pengrajin dengan pengrajin yang lainnya.

KETERANGAN KODE:

No	Kode	Keterangan	Penjelasan
1	Int	Interaksi	Interaksi yang terjadi antar komponen pembentuk industri kecil rambut palsu
2	Ar prod	Arus produk rambut palsu	Adanya perpindahan kepemilikan produk rambut palsu dari satu komponen ke komponen lain
3	Ar uang	Arus uang	Adanya perpindahan kepemilikan uang dari satu komponen ke komponen lain
3	Ar inf	Arus informasi	Adanya perpindahan informasi dari satu komponen ke komponen lain
3	Ar jas	Arus jasa tenaga kerja	Adanya jasa tenaga yang diberikan atau didapat dari satu komponen ke komponen lain
2	Jar kep	Jaringan kepentingan	Jaringan yang terbentuk dari hubungan sosial yang didasari oleh kepentingan
3	Jar em	Jaringan emosi	Jaringan yang terbentuk dari hubungan sosial yang didasari oleh ikatan emosi dan atau ikatan darah
4	Jar kek	Jaringan kekuasaan	Jaringan yang terbentuk dari hubungan sosial yang didasari oleh kekuasaan

HASIL WAWANCARA

A. Pengrajin Rambut Palsu I

Tanggal Wawancara: 2 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	:	PS
Jenis Kelamin	:	Laki-laki
Usia	:	43 tahun
Agama	:	Islam
Pendidikan	:	SD
Tempat tinggal	:	Karangbanjar

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pengrajin rambut palsu?

“Kurang lebih sudah sekitar 20 tahun lebih saya menekuni pekerjaan ini, habis mau kerja apalagi, mau harga rambut turunpun saya tetap mengandalkan usaha yang sudah saya geluti selama bertahun-tahun ini.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan sebagai seorang pengrajin rambut palsu?

“Yah habis mau kerja apalagi, yang namanya hidup di Desa Karangbanjar otomatis tidak bisa dipisahkan dari usaha rambut palsu.”

3. Bagaimana anda mendapatkan tenaga kerja?

“Kalau saya sedang membutuhkan tenaga mereka, biasanya saya akan langsung datang kerumah tetangga yang sudah saya percayai sebagai pekerja untuk meminta bantuan mereka.”

Comment [S1]: Arjas

4. Apa saja tugas dari para pekerja yang anda miliki?

“Tugasnya macam-macam, mulai dari njujut, gebug sampai ngunting.”

Comment [S2]: Jar kep

5. Bagaimana hubungan anda dengan pekerja?

“Sejauh ini hubungan kami baik bahkan beberapa pekerja yang sudah bekerja bertahun-tahun sudah saya anggap sebagai saudara sendiri.”

Comment [S3]: Jar em

6. Bagaimanakah cara anda menjual rambut palsu yang anda produksi?

“Saya biasanya menyetor rambut ke pengepul yang kebetulan masih saudara dengan saya”

Comment [S4]: Ar prod

Comment [S5]: Jar em

7. Apakah ada kesepakatan harga dengan pengrajin lain?

“Untuk harga yang menentukan naik turunnya pabrik, jadi pengrajin tidak bisa melakukan kesepakatan harga.”

Comment [S6]: Int

8. Bagaimana cara anda memperoleh bahan rambut palsu?

“Setiap dua atau tiga minggu saya kulak rambut di daerah Wonosari, bahkan kalau sedang ramai bisa tiap minggu saya ke Wonosari. Jadi kulaknya itu ya tergantung barangnya lagi ada apa nggak, makanya sebelum ke Wonosari saya ngebel bakul saya dulu kalau lagi ada barang baru saya ambil langsung ke Wonosari. Tapi akhir-akhir ini memang semakin sedikit barangnya apalagi kadang ada barang sintetis jadi harus dicek dulu.”

Comment [S7]: Int

9. Bagaimana hubungan antar pengrajin rambut palsu?

“Sesama pengrajin ya harus rukun lah, meskipun secara usaha kami saling bersaing tapi bagaimanapun kami hidup saling bertetangga dan saling bersaudara.”

Comment [S8]: Jar em

10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pengrajin?

“Setiap bulan biasanya kami mengadakan semacam kumpulan untuk saling berbagi dan yang terpenting untuk memperkuat tali persaudaraan”

Comment [S9]: Int

11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pengrajin lain?

“Manfaatnya ya bisa mendapatkan informasi mengenai harga rambut yang naik turun”

Comment [S10]: Ar inf

12. Selain sebagai pengrajin adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

“kerjanya ya hanya di rambut, mau kerja apalagi, sawah ga punya, modal juga gak punya.”

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

“kalau sedang turun biasanya ya tetap dirambut tapi biasanya omzet dikurangi untuk mengurangi kerugian yang terlalu banyak.”

14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?

“kalau modal si tidak susah karena hampir tiap hari ada orang dari bank yang menawarkan modal, kalau rambut sedang ramai biasanya saya pinjam ke bank.”

Comment [S11]: Ar uang

15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

“Informasi ya macam-macam, dari tetangga, dari pekerja, dan juga dari teman saya yang kebetulan bekerja di salah satu pabrik rambut yang ada di Purbalingga.”

Comment [S12]: Ar inf

Pengrajin Rambut Palsu II

Tanggal wawancara: 2 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	:	MS
Jenis kelamin	:	Laki-laki
Usia	:	33 tahun
Agama	:	Islam
Pendidikan	:	SD
Tempat tinggal	:	Karangbanjar

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pengrajin rambut palsu?

“Saya sudah sekitar 10 tahun menekuni usaha ini, dulu sebelum menjadi pengrajin rambut saya dulunya bekerja sebagai supir pribadi di Jakarta, tapi setelah berkeluarga saya ingin menetap di desa ini dan akhirnya memilih usaha ini yang merupakan usaha mayoritas masyarakat sini.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan sebagai seorang pengrajin rambut palsu?

“yang pasti untuk mencukupi kebutuhan sehari-hari, apalagi mayoritas keluarga saya menekuni usaha yang sama sehingga memudahkan saya dalam mengembangkan usaha yang saya miliki saat ini.”

3. Bagaimana anda mendapatkan tenaga kerja?

“untuk pekerja itu kebanyakan masih tetangga jadi kalau saya sedang membutuhkan tenaga mereka saya langsung datang kerumahnya, sekarang ini yang terjun ke usaha ini semakin banyak jadi terkadang untuk mendapatkan tenaga kerja harus ngantri dulu, nunggu beberapa hari dulu.”

Comment [S13]: Ar jas

4. Apa saja tugas dari para pekerja yang anda miliki?

“Tugasnya ya beda-beda seperti njujut, untuk njujut itu biasanya pengerjaannya dilakukan dirumah pekerja masing-masing, sedangkan untuk gebug dan ngunting pekerjaannya dilakukan dirumah saya sendiri”

Comment [S14]: Jar kep

5. Bagaimana hubungan anda dengan pekerja?

“Yah namanya juga kita sama-sama nyari duit, jadi bagaimanapun hubungan kita harus selalu dijaga apalagi kebanyakan masih saudara.”

Comment [S15]: Jar em

6. Bagaimanakah cara anda menjual rambut palsu yang anda produksi?

“Biasanya saya menjual rambut ke Pak Kaji, dia itu salah satu pengepul yang ada disini, dan kebetulan masih saudara jadi lebih enak tawar menawarnya kalau dia tidak mau membeli atau tidak tercapainya kesepakatan harga, baru saya menawarkannya ke pengepul lain.”

Comment [S16]: Ar prod

7. Apakah ada kesepakatan harga dengan pengrajin lain?

“Kalau kesepakatan harga itu bukan sama pengrajin lain tapi dengan pengepul yang mau membeli rambut saya.”

Comment [S17]: Int

8. Bagaimana cara anda memperoleh bahan rambut palsu?

“Bahan bakunya itu saya dapatkan dari beberapa daerah tergantung yang lagi ada rambutnya itu dimana, di Pemalang ada, di daerah Brebes pun juga ada.”

Comment [S18]: Ar prod

9. Bagaimana hubungan antar pengrajin rambut palsu?

“Hubungannya baik, dan kami juga istilahnya saling membantu, contohnya terkadang ada pengrajin lain yang membutuhkan tenaga saya sebagai supir untuk mencari bahan baku rambut palsu, dari situ pula saya cukup banyak tahu beberapa pemasok.”

Comment [S19]: Int

10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pengrajin?

“Kegiatannya ya banyak seperti kumpul-kumpul bareng dan juga ada pengajian tiap minggunya.”

Comment [S20]: Int

11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pengrajin lain?

“Kalau lagi ngumpul yah biasanya kita saling berbagi ceritalah, dari situ kan kita mendapat informasi mengenai usaha rambut”

Comment [S21]: Ar inf

12. Selain sebagai pengrajin adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

“Pekerjaan selain di rambut ya kesawah, terus ya ada juga sapi yang harus saya kasih makan setiap harinya.”

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

“Kalu rambut harganya sedang turun ya paling saya ke sawah dan nyari rumput.”

14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?

“Ya Modal sih awalnya ya dari saya pribadi, tapi lambat laun kan juga perlu tambahan modal jadi terkadang saya pinjam bank atau kadang juga pinjam ke pengepul.”

Comment [S22]: Ar uang

15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

“Kalau informasi itu kebanyakan dari tetangga-tetangga yang mayoritas juga berkecimpung di usaha rambut.”

Comment [S23]: Ar inf

Pengrajin Rambut Palsu III

Tanggal wawancara: 2 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	:	HY
Jenis kelamin	:	Laki-laki
Agama	:	Islam
Usia	:	27 tahun
Pendidikan	:	SMA
Tempat tinggal	:	Karangbanjar

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pengrajin rambut palsu?

“Saya menjalani profesi ini mungkin sudah hampir 8 tahunan, pokoknya setelah lulus sekolah saya sudah mulai bekerja di rambut.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan sebagai seorang pengrajin rambut palsu?

“Awalnya si pengen mandiri dan setelah terjun di diusaha ini ternyata memang lumayan bisa diandalkan untuk memenuhi kebutuhan, ya sudah akhirnya sampai saat ini saya menjadi pengrajin.”

3. Bagaimana anda mendapatkan tenaga kerja?

“Tenaga kerja kebanyakan dari tetangga disekitar rumah jadi kalau saya sedang punya rambut untuk dikerjakan saya tinggal langsung minta tolong ke mereka.”

Comment [S24]: Ar jas

4. Apa saja tugas dari para pekerja yang anda miliki?

“Tugas mereka ya mengerjakan rambut-rambut yang saya miliki, ada yang nujujut, gebug, dan juga ngunting.”

Comment [S25]: Jar kep

5. Bagaimana hubungan anda dengan pekerja?

“Hubungan dengan pekerja tentu baik apalagi mereka masih tetangga dan kebanyakan masih ada hubungan saudara dengan saya, bahkan pekerja dari luar desapun yang sudah lama bekerja disini sudah saya anggap seperti saudara sendiri.”

Comment [S26]: Jar em

6. Bagaimanakah cara anda menjual rambut palsu yang anda produksi?

"Rambut palsu yang sudah diunting nantinya saya jual ke pengepul rambut."

Comment [S27]: Ar prod

7. Apakah ada kesepakatan harga dengan pengrajin lain?

"Kesepakatan harga tidak ada jadi nanti tergantung pengepul nawarnya berapa."

Comment [S28]: Int

8. Bagaimana cara anda memperoleh bahan rambut palsu?

"Bahan baku saya peroleh dari beberapa pemasok yang sudah saya kenal cukup lama kebanyakan mereka berada di daerah Pemalang."

Comment [S29]: Ar prod

9. Bagaimana hubungan antar pengrajin rambut palsu?

"Hubungan dengan sesama pengrajin baik meskipun kadang ada sedikit persaingan terutama dalam mendapatkan bahan baku namun saya rasa itu wajar saja dalam dunia usaha."

Comment [S30]: Int

10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pengrajin?

"Kegiatan bersama sebenarnya hampir setiap hari tapi terkadang juga ada kumpulan sesama pengrajin jika terdapat sesuatu yang harus dirembug."

Comment [S31]: Int

11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pengrajin lain?

"Manfaatnya tentu banyak, misal saat ikut kumanyapulan kita bisa mendapat bisa mendapat banyak informasi dari sana seperti informasi mengenai kemungkinan naik turunnya harga rambut."

Comment [S32]: Ar inf

12. Selain sebagai pengrajin adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

"Usaha lain yang saya miliki selain rambut saya memiliki rental PS di rumah saya."

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

"Saat harga rambut sedang turun biasanya saya berhenti sejenak sambil memantau keadaan dan melihat bagaimana perkembangannya nanti."

14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?

"Modal yang saya gunakan sejauh ini berasal dari modal pribadi."

15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

"Informasi yang saya dapat bisa dari pengrajin lain atau juga dari pekerja yang saya kenal."

Comment [S33]: Ar inf

B. Untuk Pekerja I

Tanggal wawancara: 2 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	: ST
Jenis Kelamin	: Perempuan
Usia	: 58 tahun
Agama	: Islam
Pendidikan	: SD
Tempat tinggal	: Desa Muncul, Kecamatan Kutiasari, Kabupaten Purbalingga

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pekerja pada industri kecil rambut palsu?

“Saya bekerja sebagai pekerja rambut palsu sudah lama mungkin kalau dihitung-hitung sudah sekitar 35 tahunan.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan tersebut?

“Alasannya pengen nyari duit sendiri, dulu banyak teman yang bekerja di pabrik jadi saya pengen ikut kerja bareng teman-teman saya.”

3. Bagaimana anda mendapatkan keahlian sebagai pekerja rambut palsu?

“Pada awalnya dulu saya meminta diajari saudara saya yang kebetulan bekerja di pabrik rambut.”

4. Apa saja tugas anda sebagai pekerja?

“Tugas utama saya adalah gebug rambut atau meluruskan rambut dengan alat sasak yang kemudian diikat.”

Comment [S34]: Jar kep

5. Bagaimana hubungan anda dengan para pengrajin yang menggunakan tenaga anda?

“Hubungannya tentu saja baik, sering kali disaat bekerja atau sedang istirahat saya dan pengrajin saling ngobrol.”

Comment [S35]: Int

6. Bagaimanakah sistem kerja yang ada?

“Sistem kerjanya itu biasanya dihargai perhari, jadi setiap harinya itu Rp. 25.000,-, waktunya dari jam 7 pagi sampai jam 3 sore.”

Comment [S36]: Ar uang

7. Apakah ada kesepakatan upah dengan pekerja lain?

"wah kalau besarnya upah itu jarang si naik, tapi biasanya kalau salah satu pekerja naik yang lainnya juga ikut naik."

Comment [S37]: Int

8. Bagaimana bentuk kesepakatan besar upah dengan pengrajin?

"Untuk pengrajin biasanya ya menggunakan upah standar jadi kalau ada perintah bekerja yah langsung bekerja tanpa harus ada tawar menawar harga terlebih dahulu."

Comment [S38]: Int

9. Bagaimana hubungan antar pekerja industri kecil rambut palsu?

"Hubungan kerja berjalan baik, apalagi hampir setiap hari kami saling bertemu dan bekerja di tempat yang sama."

Comment [S39]: Int

10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pekerja?

"Kegiatan paling jika ada hajatan kadang kami berangkat bersama ketempat hajatan meskipun sebenarnya kami sedang bekerja."

Comment [S40]: Int

11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pekerja lain?

"Manfaatnya ya bisa saling ngobrol, saling bertukar informasi sehingga tidak bosan saat sedang bekerja."

Comment [S41]: Ar inf

12. Selain sebagai pekerja adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

"Selain sebagai pekerja rambut terkadang saya juga bertani disawah."

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

"Kalau tidak ada pengrajin yang membutuhkan tenaga saya ya saya nganggur paling sesekali kesawah."

14. Bagaimana cara anda agar pengrajin tetap mempercayakan anda sebagai pekerjanya?

"Caranya tentu dengan selalu menjaga hubungan yang baik dengan merreka serta mempertahankan kualitas rambut yang saya kerjakan."

Comment [S42]: Jar kep

15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

"Kebanyakan dari pekerja lain, kadang juga dari pengrajin yang sedang ngobrol-ngobrol."

Comment [S43]: Ar inf

Pekerja II

Tanggal wawancara : 2 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	: MW
Jenis Kelamin	: Perempuan
Agama	: Islam
Usia	: 60
Pendidikan	: SD
Tempat tinggal	: Desa Munjul, Kecamatan Kutasari, Kabupaten Purbalingga.

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pekerja pada industri kecil rambut palsu?

“Saya sudah lebih dari 40 tahun bekerja sebagai pekerja rambut palsu sejak dulu saya masih muda.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan tersebut?

“Pada awalnya dulu saya ingin mencari uang sendiri sehingga tidak terus-terusan membebani orang tua.”

3. Bagaimana anda mendapatkan keahlian sebagai pekerja rambut palsu?

“Dulu saya pernah bekerja di pabrik rambut di Sragen tapi sebelumnya saya sudah diajari terlebih dahulu oleh teman saya.”

4. Apa saja tugas anda sebagai pekerja?

“Saya bertugas ngunting rambut, ngunting itu mengikat dan merapikan rambut yang merupakan pekerjaan terakhir sebelum rambut bisa dijual.”

Comment [S44]: Jar kep

5. Bagaimana hubungan anda dengan para pengrajin yang menggunakan tenaga anda?

“Hubungan saya dengan semua pengrajin sudah berlangsung dengan baik selama bertahun-tahun, jadi sudah saya anggap mereka seperti keluarga sendiri.”

Comment [S45]: Jar em

6. Bagaimanakah sistem kerja yang ada?

“Sistem kerjanya itu jika ada pengrajin yang membutuhkan tenaga saya, saya akan datangi dari jam 7 pagi sampai sore menjelang ashar, untuk besar upah sampai saat ini hitungannya adalah perkilo jadi perkilo itu saya mendapat upah Rp. 5.000,-”

Comment [S46]: Int

7. Apakah ada kesepakatan upah dengan pekerja lain?

“Kesepakatan upahnya tidak ada tapi kalau memang sudah waktunya naik saya langsung bicarakan dengan pengrajin.”

Comment [S47]: Int

8. Bagaimana bentuk kesepakatan besar upah dengan pengrajin?

“Kesepakatan upah kebanyakan disamakan dengan upah yang diberikan oleh pengrajin-pengrajin lain.”

9. Bagaimana hubungan antar pekerja industri kecil rambut palsu?

“Hubungannya baik, beberapa pekerja malah masih saudara dengan saya.”

Comment [S48]: Jar em

10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan oleh sesama pekerja?

“Kegiatannya yah ngobrol-ngobrol kalau sedang istirahat atau bahkan saat sedang bekerja.”

Comment [S49]: Int

11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pekerja lain?

“Saat sedang bekerja kan kita kadang ngantuk jadi kalau ngobrol dengan sesama pekerja jadi tidak ngantuk lagi.”

12. Selain sebagai pekerja adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

“Kerjanya yah cuma di rambut ini, tidak punya pekerjaan lain, sawah juga tidak punya.”

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

“Saat rambut turun paling cuma nganggur dirumah.”

14. Bagaimana cara anda agar pengrajin tetap mempercayakan anda sebagai pekerjanya?

“Harus dijaga terus lah hubungan baik dengan mereka, serta harus bisa membuat bentuk rambut yang diinginkan mereka.”

Comment [S50]: Jar kep

15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

“Informasi dari siapa saja, tapi yang sering dari pengrajin-pengrajin yang memperkerjakan saya yang saling menginginkan informasi mengenai pengrajin lainnya.”

Comment [S51]: Ar inf

C. Untuk Pemasok

Tanggal wawancara: 6 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	:	HT
Jenis Kelamin	:	Perempuan
Usia	:	53 tahun
Agama	:	Islam
Pendidikan	:	SMP
Tempat tinggal	:	Desa Selang, Kecamatan Wonosari, Kabupaten Gunungkidul

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai penyuplai bahan baku rambut palsu?

“Saya sudah sekitar 25 tahun menjadi pengepul rambut palsu, awalnya dulu saya hanya pengepul rosok tapi karena banyak permintaan rambut dari Sragen dan Purbalingga, akhirnya saya juga nyari rambut.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan tersebut?

“awalnya itu karena semakin banyaknya permintaan rambut, rambut-rambutnya diperoleh dari tukang rosok yang menjual rosoknya kepada saya terkadang juga mereka sekalian menjual rambut yang mereka peroleh dari hasil nyari rosok kepada saya.”

3. Bagaimana anda memperoleh bahan baku rambut palsu?

“bahan baku rambut palsu saya peroleh dari tukang rosok yang biasa menjual rosoknya ke saya jika diantara mereka ada yang menawarkan rambut terus saya beli sekitar Rp. 30.000,- per ons.”

Comment [S52]: Ar prod

4. Bagaimakah cara anda menjual bahan baku rambut palsu yang anda miliki?

“Kalau jualnya itu gampang biasanya para pengrajinlah yang datang ketempat saya, tapi meraka sebelumnya harus nelpon dulu, maklum yang nyari banyak jadi harus dibagi-bagi.”

Comment [S53]: Ar prod

5. Apakah ada kesepakatan harga dengan Pemasok lain?

“Harga memang ditentukan oleh pemasok lain, selain itu saat rambut sedang sulit dicari rambut yang dijual ke saya juga pasti naik.”

6. Bagaimana cara anda memperoleh konsumen pengrajin rambut palsu?

“Wah kalau yang nyari itu banyak banget, hampir setiap hari ada muka baru, tapi yang saya utamakan tetap langganan yang sudah bertahun-tahun.”

Comment [S54]: Jar kep

7. Bagaimana hubungan antar pemasok rambut palsu?

“Hubungannya paling kita hanya saling tahu saja, dari tukang rosok maupun dari pengrajin yang menjadi langganan saya.”

Comment [S55]: Int

8. Bagaimana hubungan anda dengan pengrajin rambut palsu?

“Hubungannya sangat baik, malah untuk pengrajin yang sudah lama berlangganan kadang kami berkunjung kerumah mereka misal saat mereka sedang hajatan.”

Comment [S56]: Jar em

9. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan pengrajin rambut palsu?

“Manfaatnya banyak terutama mengenai informasi harga rambut yang selalu naik turun.”

Comment [S57]: Ar inf

10. Selain sebagai pemasok adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

“Pekerjaan lain saya sebagai pengepul rosok.”

11. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

“Saat rambut sedang turun biasanya saya akan mengurangi stok rambut yang saya beli untuk mengurangi kerugian yang bisa datang begitu saja.”

12. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?

“Modalnya saya dapat dari kantong saya pribadi.”

13. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

“Informasi yang paling banyak saya dapatkan berasal dari para pengrajin rambut palsu.”

Comment [S58]: Ar inf

D. Untuk Pengepul

Tanggal wawancara: 3 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	:	HS
Jenis Kelamin	:	Laki-laki
Usia	:	52 tahun
Agama	:	Islam
Pendidikan	:	SD
Tempat tinggal	:	Desa Karangbanjar, Kecamatan Bojongsari, Kabupaten Purbalingga

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja sebagai pengepul rambut palsu?

“Sudah sekitar 9 tahun ini saya bekerja sebagai pengepul, awalnya saya juga pengrajin rambut palsu.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan sebagai seorang pengepul rambut palsu?

“Supaya saya mendapatkan kesejahteraan ekonomi yang lebih baik dari sebelumnya.”

3. Bagaimana anda mendapatkan pengrajin yang menjual rambut pada anda?

“Biasanya mereka yang membawa rambut mereka kerumah saya, atau ada pula yang meminta saya kerumah mereka untuk bertransaksi.”

Comment [S59]: Jar kep

4. Apa saja kriteria rambut palsu yang dianggap baik?

“Rambut tentu harus rapi dan yang penting semakin panjang semakin baik.”

5. Bagaimana hubungan anda dengan pengrajin rambut palsu?

“Hubungannya sangat baik, sudah saya anggap mereka sebagai saudara, dan sebagian memang merupakan saudara saya.”

Comment [S60]: Jar em

6. Bagaimakah cara anda bertransaksi dengan pengrajin rambut palsu?

“Biasanya saya lihat dulu rambutnya, setelah ditentukan kualitasnya baru saya menawarkan harga rambutnya dan barulah terjadi tawar menawar harga dengan pengrajin yang menjual rambutnya.”

Comment [S61]: Int

7. Apakah ada kesepakatan harga dengan pengepul lain?

“Harga biasanya yang menentukan dari pabrik jadi naik turunnya harga lebih ditentukan pabrik.”

Comment [S62]: Jar kek

8. Bagaimana cara anda menjaga hubungan agar pengrajin tetap menjual rambut palsu pada anda?

“Ya kita kan sama-sama nyari duit disini, jadi se bisa mungkin saya juga membeli rambut mereka dengan harga setinggi mungkin yang saya mampu beli.”

Comment [S63]: Jar kep

9. Bagaimana hubungan antar pengepul rambut palsu?

“Hubungan kami sejauh ini baik, lagipula antara kami merupakan tetangga yang hampir setiap hari saling bertemu.”

Comment [S64]: Int

10. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan dengan pengrajin?

“Kadang-kadang kami ngumpul di salah satu rumah pengrajin, untuk membicarakan masalah-masalah di desa maupun masalah tentang rambut.”

Comment [S65]: Int

11. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan para pengrajin?

“Manfaatnya jadi tahu banyak informasi, soalnya bekerja di bidang ini tidak boleh sampai ketinggalan informasi.”

Comment [S66]: Ar inf

12. Selain sebagai pengepul adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

“Pekerjaan lain sebagai petani dan juga pedagang toko bangunan.”

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

“Saya akan mengurangi stok barang yang saya miliki, untuk menunggu perkembangan selanjutnya.”

14. Dari mana anda memperoleh modal dalam mengembangkan usaha ini?

“Modalnya murni dari saya pribadi.”

15. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

“Informasi datang dari siapa saja mulai dari pekerja sampai para pengrajin.”

Comment [S67]: Ar inf

E. Untuk Pihak dari Pabrik

Tanggal wawancara: 3 Januari 2013

Identitas Diri

Nama	:	TN
Usia	:	35 tahun
Agama	:	Islam
Pendidikan	:	SMA
Tempat tinggal	:	Toyareka

Daftar Pertanyaan

1. Sudah berapa lama anda bekerja di perusahaan anda sekarang?

“Kira-kira ya sudah 10 tahun lebih saya bekerja di pabrik rambut.”

2. Apa yang mendorong anda memilih pekerjaan yang anda miliki sekarang?

“Alasannya ya tentu saja untuk mencukupi kebutuhan saya dan keluarga saya.”

3. Bagaimana anda memperoleh pekerjaan tersebut?

“Dulu waktu pabrik baru dibuka saya berinisiatif untuk melamar, dan alhamdulillah saya diterima disana.”

4. Apa saja tugas yang anda miliki?

“Tugas saya macem-macem diantaranya mengecek barang yang masuk dan keluar dari pabrik.”

Comment [S68]: Jar kep

5. Bagaimana hubungan anda dengan pengrajin?

“Beberapa pengrajin saya kenal dengan baik, bahkan kalau sedang ada waktu pasti saya sempatkan main ke tempat mereka.”

Comment [S69]: Int

6. Bagaimakah cara anda mengenal para pengrajin?

“Kalau dulu itu kan setiap pengrajin bisa menjual langsung barangnya ke pabrik nah dari situlah saya mengenal mereka.”

Comment [S70]: Int

7. Apakah hubungan yang anda jalin sesuai keinginan pribadi atau perintah dari perusahaan?

“Hubungan dengan pengrajin selain relasi bisnis juga saya anggap seperti teman sendiri jadi bukanlah dari perusahaan.”

Comment [S71]: Jar em

8. Bagaimana cara anda menjaga hubungan anda dengan para pengrajin?

“Caranya ya itu tadi kalau ada waktu saya sengaja mampir ketempat mereka untuk sekedar ngobrol dan saat lebaran pun saya dan keluarga bersilaturahmi ke tempat mereka.”

Comment [S72]: Jar kep

9. Apakah ada kegiatan bersama yang dilakukan dengan para pengrajin?

“Kegiatannya ya masih berhubungan dengan rambut, jadi kebanyakan hanya sekedar ngobrol-ngobrol.”

Comment [S73]: Int

10. Manfaat apa saja yang anda peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan para pengrajin?

“Manfaatnya banyak jadi banyak saudara dan banyak saudara nantinya bisa banyak rejeki.”

Comment [S74]: Jar kep

11. Manfaat apa saja yang pengrajin peroleh dari hubungan yang anda lakukan dengan anda?

“Manfaatnya mereka bisa memperoleh banyak informasi tentang keadaan pabrik, selain itu agar bisa membeli rambut prosesan atau rambut dari pabrik yang sudah tidak dapat dijual lagi dan hanya menumpuk digudang.”

Comment [S75]: Ar inf

Comment [S76]: Ar prod

12. Selain sebagai karyawan adakah pekerjaan lain yang anda miliki?

“tidak ada, untuk saat ini pekerjaan saya hanya ini.”

13. Apa yang anda lakukan saat harga rambut palsu sedang turun?

“Saat harga turun memang produktivitas pabrik menurun tapi tetap saya harus bekerja seperti biasanya.”

14. Dari mana anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu?

“Selain dari rekan-rekan saya di pabrik juga dari relasi yang saya jalin dengan para pengrajin”

Comment [S77]: Ar inf

15. Kepada siapa saja anda memperoleh informasi mengenai dinamika ekonomi industri kerajinan rambut palsu yang anda ketahui?

“Yang utama saya berikan informasi kepada para pengrajin yang saya kenal.”

Comment [S78]: Ar inf



Gambar 1. (Brangkas) Bahan baku rambut palsu yang diperoleh dari pemasok

Sumber: Dokumen pribadi

Diambil pada hari Kamis, 03 Januari 2013



Gambar 2. Proses *Njnjut* (penghelaian rambut agar rambut tidak kusut)

Sumber: Dokumen pribadi

Diambil pada hari Kamis, 03 Januari 2013



Gambar 3. Sisir paku yang digunakan dalam proses *gebug* dan *ngunting*

Sumber: Dokumen pribadi

Diambil pada hari Kamis, 03 Januari 2013



Gambar 4. Proses *Gebug* (Menyortir rambut sesuai dengan ukurannya)

Sumber: Dokumen pribadi

Diambil pada hari Kamis, 03 Januari 2013



Gambar 4. Rambut yang sudah diunting dan siap dijual ke pengepul

Sumber: Dokumen pribadi

Diambil pada hari Kamis, 03 Januari 2013



Gambar 4. PT. Sung Chang Indonesia, salah satu perusahaan rambut palsu
yang berada di Purbalingga

Sumber: Dokumen pribadi

Diambil pada hari Minggu, 06 Januari 2013



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
UNIVERSITAS NEGERI YOGYAKARTA
FAKULTAS ILMU SOSIAL
Alamat: Karangmalang Yogyakarta 55281
Telp. (0274) 586168 Ext. 249 Fax. (0274) 548201
WBSITE : www.fis.uny.ac.id

Nomor : 2808 / UN.34.14/PL/2012
Lampiran : 1 bendel Proposal
Hal : Permohonan Izin Penelitian

30 NOV 2012

Yth.: Kepala Desa Karangbanjar
Bojongsari, Purbalingga, Jawa Tengah

Dengan hormat kami bermaksud memintakan izin mahasiswa a.n. :

Nama : AJIF PRADITIA
NIM : 09413244033
Program Studi : Pendidikan Sosiologi
Maksud/Tujuan : Penelitian Tugas Akhir Skripsi
Judul Tugas Akhir : POLA JARINGAN SOSIAL MASYARAKAT INDUSTRI
KECIL RAMBUT PALSU PADA ERA GLOBALISASI DI
DESA KARANGBANJAR KECAMATAN BOJONGSARI
KABUPATEN PURBALINGGA

Atas perhatian kerjasama dan izin yang diberikan kami ucapan terima kasih.



Tembusan :

1. Ka. Subdik FIS UNY
2. Ketua Jurusan Pendidikan Sejarah
3. Mahasiswa yang bersangkutan

Prof. Dr. Ajat Sudrajat, M.Ag
NIP. 19620321 198903 1 001



PEMERINTAH PROVINSI DAERAH ISTIMEWA YOGYAKARTA
SEKRETARIAT DAERAH

Kompleks Kepatihan, Danurejan, Telepon (0274) 562811 - 562814 (Hunting)
YOGYAKARTA 55213

Yogyakarta, 17 Desember 2012

Nomor : 070/9609/V/12/2012

Kepada Yth.
Gubernur Provinsi Jawa Tengah
Cq. Bakesbangpol dan Linmas
di -
Tempat

Perihal : Ijin Penelitian

Menunjuk Surat :

Dari : Dekan Fakultas Ilmu Sosial UNY
Nomor : 2808/UN.34.14/PL/2012
Tanggal : 30 November 2012
Perihal : Permohonan Ijin Penelitian

Setelah mempelajari proposal/desain riset/usulan penelitian yang diajukan, maka dapat diberikan surat keterangan untuk melaksanakan penelitian kepada

Nama : AJIF PRADITIA
NIM / NIP : 09413244033
Alamat : Karangmalang Yogyakarta
Judul : POLA JARINGAN SOSIAL MASYARAKAT INDUSTRI KECIL RAMBUT PALSU PADA ERA GLOBALISASI DI DESA KARANGBANJAR KECAMATAN BOJONGSARI KABUPATEN PURBALINGGA
Lokasi : - Kel. KARANGBANJAR, Kec. BOJONGSARI, Kota/Kab. PURBALINGGA Prov. JAWA TENGAH
Waktu : Mulai Tanggal 17 Desember 2012 s/d 17 Maret 2013

Peneliti berkewajiban menghormati dan menaati peraturan dan tata tertib yang berlaku di wilayah penelitian.

Kemudian harap menjadi maklum

A.n Sekretaris Daerah
Asisten Perekonomian dan Pembangunan
Ub.
Kepala Biro Administrasi Pembangunan



Tembusan:

1. Yth. Gubernur Daerah Istimewa Yogyakarta (sebagai laporan);
2. Dekan Fak. Ilmu Sosial UNY
3. Yang Bersangkutan



PEMERINTAH PROVINSI JAWA TENGAH
BADAN KESATUAN BANGSA, POLITIK DAN PERLINDUNGAN MASYARAKAT

JL. A. YANI NO. 160 TELP. (024) 8454990 FAX. (024) 8414205, 8313122
SEMARANG - 50136

SURAT REKOMENDASI SURVEY / RISET

Nomor : 070 / 2580 / 2012

- I. DASAR : 1. Peraturan Menteri Dalam Negevi Republik Indonesia. Nomor 64 Tahun 2011. Tanggal 20 Desember 2011.
2. Surat Edaran Gubernur Jawa Tengah. Nomor 070 / 265 / 2004. Tanggal 20 Februari 2004.
- II. MEMBACA : Surat dari Gubernur DIY. Nomor 070 / 9609 / V / 12 / 2012. Tanggal 17 Desember 2012.
- III. Pada Prinsipnya kami TIDAK KEBERATAN / Dapat Menerima atas Pelaksanaan Penelitian / Survey di Kabupaten Purbalingga.
- IV. Yang dilaksanakan oleh
- | | | |
|---------------------|---|---|
| 1. Nama | : | AJIF PRADITIA. |
| 2. Kebangsaan | : | Indonesia. |
| 3. Alamat | : | Karangmalang Yogyakarta. |
| 4. Pekerjaan | : | Mahasiswa. |
| 5. Penanggung Jawab | : | Dr. Siti Irene Astuti Dwiningrum. |
| 6. Judul Penelitian | : | Pola Jaringan Sosial Masyarakat Industri Kecil Rambut Palsu Pada Era Globalisasi Di Desa Karangbanjar Kecamatan Bojongsari Kabupaten Purbalingga. |
| 7. Lokasi | : | Kabupaten Purbalingga. |

V. KETENTUAN SEBAGAI BERIKUT :

1. Sebelum melakukan kegiatan terlebih dahulu melaporkan kepada Pejabat Setempat / Lembaga Swasta yang akan dijadikan obyek lokasi untuk mendapatkan petunjuk seperlunya dengan menunjukkan Surat Pemberitahuan ini.
2. Pelaksanaan survey / riset tidak disalah gunakan untuk tujuan tertentu yang dapat mengganggu kestabilan pemerintahan. Untuk penelitian yang mendapat dukungan dana dari sponsor baik dari dalam negeri maupun luar negeri, agar dijelaskan pada saat mengajukan perijinan. Tidak membahas masalah Politik dan / atau agama yang dapat menimbulkan terganggunya stabilitas keamanan dan ketertiban.

3. Surat Rekomendasi dapat dicabut dan dinyatakan tidak berlaku apabila pemegang Surat Rekomendasi ini tidak mentaati / mengindahkan peraturan yang berlaku atau obyek penelitian menolak untuk menerima Peneliti.
4. Setelah survey / riset selesai, supaya menyerahkan hasilnya kepada Badan Kesbangpol Dan Linmas Provinsi Jawa Tengah.

VI. Surat Rekomendasi Penelitian / Riset ini berlaku dari :

Desember 2012 s.d Maret 2013.

VII. Demikian harap menjadikan perhatian dan maklum.

Semarang, 19 Desember 2012

an. GUBERNUR JAWA TENGAH
KEPALA BADAN KESBANGPOL DAN LINMAS





PEMERINTAH KABUPATEN PURBALINGGA
BADAN PERENCANAAN PEMBANGUNAN DAERAH
Jl. Jambukarang No. 8 Telepon (0281) 891450 Fax (0281) 895194
PURBALINGGA - 53311

Nomor : 071/0810/2012
Lampiran : 1 (satu) lembar
Perihal : Research/Survey

Purbalingga, 27 Desember 2012

Kepada Yth :

Camat Bojongsari

di

PURBALINGGA

Menindaklanjuti surat rekomendasi Kepala Kantor Kesatuan Bangsa dan Politik Kabupaten Purbalingga Nomor : 071/1328/2012 tanggal 27 Desember 2012, perihal sebagaimana tersebut pada pokok surat, dengan ini diberitahukan bahwa pada Instansi Saudara akan dilaksanakan Penelitian/ Survey oleh :

Nama	:	AJIF PRADITIA	NIM. 09413244033
Pekerjaan	:	Mahasiswa	
Alamat	:	Karangbanjar RT/RW 006/002 Kecamatan Bojongsari Kabupaten Purbalingga	
Lokasi	:	Desa Karangbanjar	
Judul/ Tujuan	:	Pola Jaringan Sosial Masyarakat Industri Kecil Rambut Palsu Pada Era Globalisasi di Desa Karangbanjar Kecamatan Bojongsari Kabupaten Purbalingga	
Penelitian	:		
Waktu	:	Desember 2012 s.d Februari 2013	

Sehubungan dengan hal tersebut, dimohon bantuan Saudara agar mahasiswa yang bersangkutan untuk dapat kiranya difasilitasi. Setelah selasai, yang bersangkutan berkewajiban melaporkan hasilnya ke pada BAPPEDA Kabupaten Purbalingga dengan menyerahkan satu eksemplar laporan hasil Penelitian/Pra Survey untuk didokumentasikan dan dimanfaatkan seperlunya.

Demikian untuk menjadikan maklum, dan atas bantuannya disampaikan terima kasih.



Drs. S U R O T O, M. Si

Pembina

NIP. 19700203 199001 1 001

Tembusan Kepada Yth. :

1. Kepala Kantor Kesbang dan Pol Kabupaten Purbalingga
2. Dekan Fakultas Ilmu Sosial Universitas Negeri Yogyakarta
- ③ Mahasiswa Yang Bersangkutan